



# **DECLARACIÓN INTERMEDIA DE GESTIÓN**

**31 marzo 2017**

## ÍNDICE

1. RESULTADOS A 31 de MARZO 2017 (según NIIF-UE) .....	3
2. MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO (Aclaración sobre la información financiera incluida en este informe) .....	4
3. RESULTADOS DE LA OPERACIONES A 31 DE MARZO 2017 (según criterio proporcional) .....	5
INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA.....	7
A. RENDIMIENTO POR PAISES (según criterio proporcional).....	7
A.1. ESPAÑA.....	7
A.2. ARGENTINA .....	7
A.3. URUGUAY.....	8
A.4. MÉXICO.....	8
A.5. BOLIVIA.....	9
A.6. BANGLADESH.....	9
A.7. TÚNEZ.....	10
A.8. OTROS .....	10
B. INVERSIONES Y DEUDA FINANCIERA (según criterio proporcional).....	11
PRINCIPALES HECHOS RELEVANTES DEL PERIODO .....	13
ANEXO I. ESTADOS FINANCIEROS DE GESTIÓN (según criterio proporcional).....	14
ANEXO II. CONCILIACIÓN ENTRE LOS ESTADOS FINANCIEROS DE GESTIÓN CON CRITERIO DE PROPORCIONALIDAD CON LOS ESTADOS FINANCIEROS POR APLICACIÓN DE LA NORMATIVA CONTABLE INTERNACIONAL NIIF-UE. ....	14
ANEXO III. ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS (según Normas Internacionales de Contabilidad NIIF-UE) .....	16
AVISO LEGAL .....	17

## 1. RESULTADOS A 31 DE MARZO 2017 (según NIIF-UE)

	M€		% variación	
	31/03/2017	31/03/2016	% variación	tc constante
<b>Cifra de Negocios</b>	<b>159,4</b>	<b>130,7</b>	<b>22,0%</b>	<b>23,5%</b>
Otros ingresos	2,6	2,3	12,7%	
Gastos de Explotación	(134,5)	(112,4)	(19,7%)	
Amortizaciones	(10,1)	(10,2)	1,1%	
Resultados deterioro/venta activos	(0,4)	(0,4)	(3,5%)	
Otros Resultados	-	-	-	
<b>Resultado de explotación</b>	<b>17,0</b>	<b>10,1</b>	<b>69,0%</b>	<b>71,4%</b>
Resultado financiero	(4,3)	(1,9)	(125,9%)	
Resultado Soc. metodo participación	19,3	16,7	15,9%	23,1%
<b>Resultado antes de impuestos</b>	<b>32,1</b>	<b>24,9</b>	<b>29,0%</b>	<b>34,8%</b>
Impuestos	(7,2)	(5,6)	(28,3%)	
Minoritarios	(4,4)	(3,9)	(13,5%)	
<b>Resultado consolidado neto</b>	<b>20,5</b>	<b>15,4</b>	<b>33,2%</b>	<b>41,2%</b>

El resultado de explotación del 1T 2017 es superior en 7M€ respecto al del mismo periodo del 2016, gracias a los mejores resultados en Argentina y en las sociedades españolas.

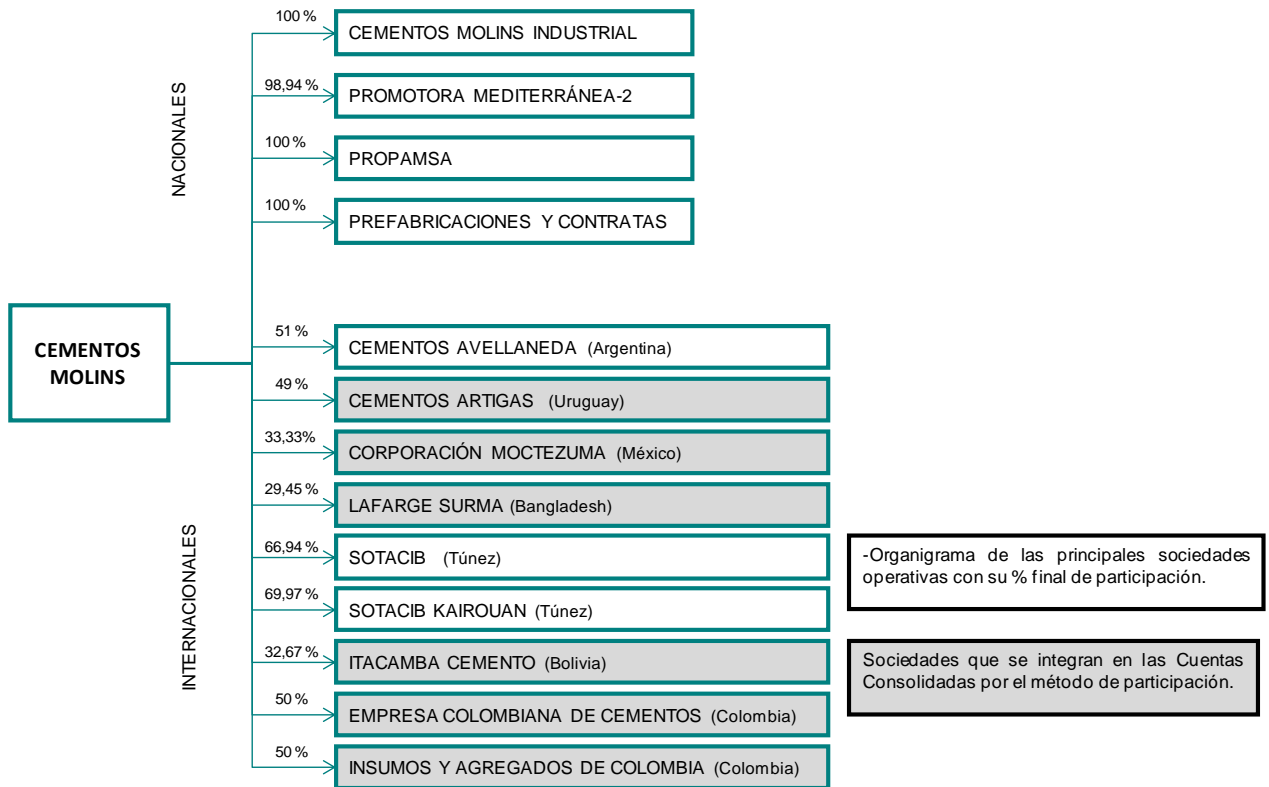
El resultado financiero empeora por los menores ingresos financieros procedentes de Argentina.

El resultado por sociedades consolidadas por el método de participación es de 19 M€, un 16% superior al del mismo periodo del ejercicio anterior -a tipos de cambio constante el incremento se hubiera situado en el 23%-, por los buenos resultados de nuestra filial en México. En esta línea de la cuenta de resultados se incorporan los resultados de las filiales en México, Uruguay, Bangladesh y Bolivia, en virtud de su porcentaje de participación.

El Resultado Consolidado Neto del 1T 2017 ha sido un 33% superior al del mismo periodo del 2016, alcanzando los 21 M€. La depreciación de las divisas, especialmente el peso mexicano, ha afectado negativamente al Beneficio Neto en 1,2 M€.

**2. MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO (Aclaración sobre la información financiera incluida en este informe)**

El Grupo Cementos Molins (en adelante “el Grupo” o “Cementos Molins”) participa activamente en la gestión de las sociedades que integra por el método de la participación, ya sea de forma conjunta con otro accionista o mediante una participación relevante en sus órganos de decisión. La estructura societaria actual es, principalmente, la siguiente:



**Seguindo las directrices y recomendaciones del ESMA (European Securities and Markets Authority),** cuyo objetivo es promover la utilidad y la transparencia de las Medidas Alternativas de Rendimiento incluidas en la información regulada o en cualquier otra remitida por las sociedades cotizadas, **la información incluida en las siguientes notas de este informe se basa en la aplicación del criterio de proporcionalidad en el método de integración de sus participadas,** aplicando el porcentaje final de participación que se detenta en todas y cada una de ellas. De esta manera, el Grupo considera que queda adecuadamente reflejada la gestión de los negocios y la forma en que se analizan los resultados para la toma de decisiones.

Por tanto, los siguientes parámetros se definen en las siguientes notas del informe como:

- “Ingresos”: Cifra de Negocios reportada en los estados financieros individuales y consolidados de las diferentes sociedades integradas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “EBITDA”: Resultado de explotación antes de amortizaciones y resultados por deterioros y venta de activos de las diferentes sociedades integradas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “EBIT”: Resultado neto antes de resultados financieros e impuestos (resultado de explotación), multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.

- “Deuda financiera Neta”: Deuda financiera, eliminadas las posiciones intra-compañías y restando la tesorería, las inversiones financieras temporales y las imposiciones a largo plazo, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “Volúmenes”: Unidades físicas vendidas de cemento portland y hormigón de las sociedades incluidas en el perímetro de consolidación (sin eliminación de las ventas internas), multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “% variación tc constante”. Recoge la variación que sufriría el epígrafe del periodo actual si no hubiesen variado los tipos de cambio (mismos tipos de cambio del periodo anterior).

Al final del informe, se incluyen los estados financieros del Grupo de acuerdo a Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF-UE) (Anexo III); donde se aplica el método de la participación para las sociedades en las que se tiene una participación accionarial igual o inferior al 50%, así como una conciliación entre ambos criterios de consolidación (Anexo II).

### 3. RESULTADOS DE LA OPERACIONES A 31 DE MARZO 2017 (según criterio proporcional)

Con el criterio de proporcionalidad anteriormente expuesto, los resultados que el Grupo utiliza para su gestión, a 31 de marzo de 2017, son los siguientes:

	M€		% variación	
	31/03/2017	31/03/2016	% variación	tc constante
<b>Ingresos</b>	<b>194,1</b>	<b>160,9</b>	<b>20,6%</b>	<b>22,8%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>49,4</b>	<b>38,8</b>	<b>27,1%</b>	<b>32,0%</b>
Margen EBITDA	25,5%	24,1%		
<b>EBIT</b>	<b>36,7</b>	<b>26,9</b>	<b>36,3%</b>	<b>42,8%</b>
<b>Resultado Neto</b>	<b>20,5</b>	<b>15,4</b>	<b>33,2%</b>	<b>41,2%</b>
<b>Capex</b>	13,2	15,5	(15,2%)	
<b>Beneficio por acción (€)</b>	0,31	0,23		
	<b>31/03/2017</b>	<b>31/12/2016</b>		
<b>Deuda financiera neta</b>	<b>184,7</b>	<b>187,7</b>	<b>(1,6%)</b>	
	<b>31/03/2017</b>	<b>31/03/2016</b>		
<b>Volúmenes</b>				
Cemento (Mt)	1,332	1,269	5,0%	
Hormigón (Mm3)	0,384	0,342	12,3%	

En volumen de ventas el cemento crece un 5%, con aportación positiva de todos los países a excepción de Bangladesh y Túnez (crecimiento local y descenso en exportación). El crecimiento en hormigón es de un 12%, con aportación positiva de todos los países donde estamos presentes.

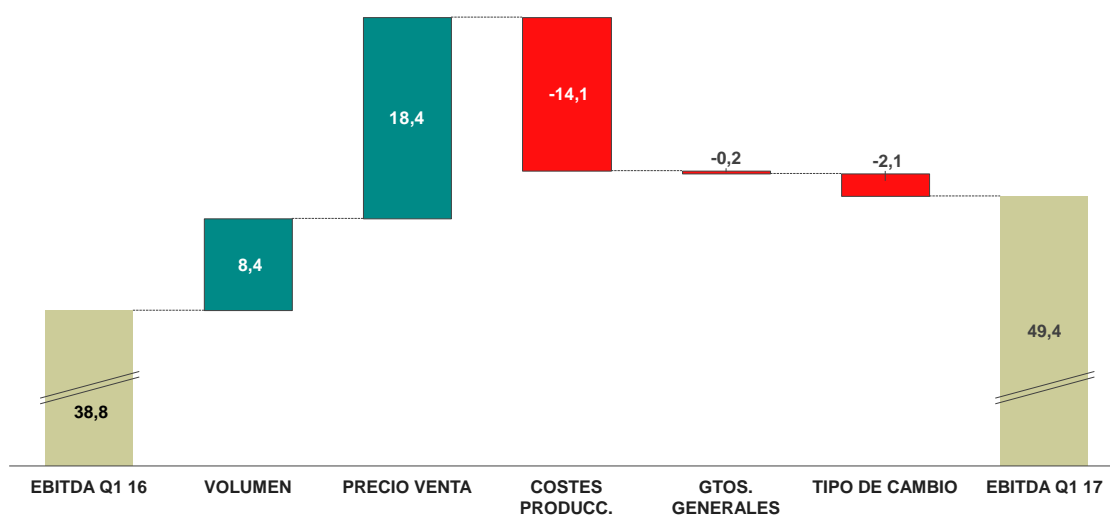
La aportación a los ingresos y EBITDA por países del Grupo es la siguiente:

	INGRESOS			EBITDA			
	M€	31/03/2017	31/03/2016	variación %	31/03/2017	31/03/2016	variación %
España		59,0	49,4	19,6%	6,8	4,2	61,8%
Argentina		42,3	31,1	35,7%	10,8	7,0	54,4%
Uruguay		8,9	7,1	26,7%	1,8	0,9	97,0%
México		59,7	48,0	24,3%	28,6	22,7	26,0%
Bolivia		3,2	2,2	43,5%	0,4	0,2	74,5%
Bangladesh		8,5	8,7	(3,3%)	2,1	2,8	(24,5%)
Túnez		12,5	14,4	(12,6%)	1,4	3,2	(56,0%)
Otros		-	-	-	(2,5)	(2,2)	(15,8%)
<b>Total</b>		<b>194,1</b>	<b>160,9</b>	<b>20,6%</b>	<b>49,4</b>	<b>38,8</b>	<b>27,1%</b>

El EBITDA crece un 27% respecto al mismo periodo del año anterior. Se ha producido un crecimiento en la mayoría de países, destacando México, Argentina y España, y en menor medida Uruguay. El descenso del resultado en Túnez es debido al efecto del cierre de la fábrica en el mes de enero por una huelga local.

A tipos de cambio del mismo periodo del 2016, el EBITDA crecería un 32%.

Los factores de variación en EBITDA para el 1T 2017 se muestran a continuación, en millones de euros:



La mejora del EBITDA se debe al incremento del volumen de ventas y mejoras de precios, a pesar de que los costes de producción han sufrido los efectos de la inflación local (especialmente en Argentina) y los importantes aumentos en electricidad y combustibles (pet coke).

Hay que destacar la recuperación en España, donde todos los negocios crecen en volumen y aportan globalmente mejoras significativas en EBITDA.

El margen de EBITDA se sitúa en el 25,5%, más de un punto por encima con respecto al mismo periodo del año anterior.

La deuda financiera neta se situó en 185 M€, disminuyendo respecto a diciembre de 2016 en 3 M€.

## INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA

## A. RENDIMIENTO POR PAISES (según criterio proporcional)

## A.1. ESPAÑA

M€	31/03/2017	31/03/2016	variación %
Ingresos	59,0	49,4	19,6%
EBITDA	6,8	4,2	61,8%
Margen EBITDA	11,5%	8,5%	
Capex	1,2	0,3	
	31/03/2017	31/12/2016	
Deuda financiera neta	74,2	70,3	5,4%

Los ingresos han crecido en los negocios de hormigón, prefabricados y morteros especiales, produciéndose un ligero descenso en el cemento de exportación.

El mercado de cemento en España en el 1T de 2017 ha subido un 14% respecto al mismo periodo del año anterior. En Cataluña, el mercado de cemento ha crecido un 23%, debido a obras puntuales y mejoras en edificación. (Fuente: Oficemen)

Todos los negocios mejoran los resultados a excepción del cemento que está afectado por el fuerte impacto de los costes energéticos.

Destacar el aumento en el volumen de venta de hormigón y árido; las altas ventas en edificación en el negocio de prefabricado, así como las mejores ventas de morteros especiales.

Se ha conseguido en el 1T de 2017 un resultado neto positivo que invierte la tendencia de los últimos años.

## A.2. ARGENTINA

M€	31/03/2017	31/03/2016	% variación	% variación tc constante
Ingresos	42,3	31,1	35,7%	38,2%
EBITDA	10,8	7,0	54,4%	57,1%
Margen EBITDA	25,5%	22,5%		
Capex	2,0	1,4		
	31/03/2017	31/12/2016		
Deuda financiera neta	(25,7)	(26,2)	(2,2%)	

La mejora de márgenes y en menor medida, el aumento del volumen de venta (el mercado ha aumentado un 6% respecto al mismo periodo del ejercicio anterior, según la AFCP), son los motivos de los mejores resultados, en un periodo en que se ha ralentizado la depreciación de su divisa.

Se continua con una posición financiera excedentaria que permitirá acometer diferentes proyectos de inversión. Se están finalizando los trámites para poder iniciar la renovación de nuestra línea de producción en la fábrica de San Luís.

### A.3. URUGUAY

	M€		% variación	
	<u>31/03/2017</u>	<u>31/03/2016</u>	<u>% variación</u>	<u>tc constante</u>
Ingresos	8,9	7,1	26,7%	8,7%
EBITDA	1,8	0,9	97,0%	71,0%
Margen EBITDA	20,2%	12,7%		
Capex	0,3	0,5		
	<u>31/03/2017</u>	<u>31/12/2016</u>		
Deuda financiera neta	(4,9)	(3,2)	54,3%	

El EBITDA mejora por el incremento en las ventas y la contención de costes. Se ha recuperado el margen de EBITDA, situándose en un 20%.

### A.4. MÉXICO

	M€		% variación	
	<u>31/03/2017</u>	<u>31/03/2016</u>	<u>% variación</u>	<u>tc constante</u>
Ingresos	59,7	48,0	24,3%	32,7%
EBITDA	28,6	22,7	26,0%	34,6%
Margen EBITDA	47,9%	47,3%		
Capex	1,5	4,5	(67,2%)	
	<u>31/03/2017</u>	<u>31/12/2016</u>		
Deuda financiera neta	(63,9)	(50,8)	25,8%	

El negocio de México presenta excelentes resultados que impulsan la mejora de los resultados del Grupo. Los resultados mejoran por el aumento de los precios y del volumen de venta, este último aspecto debido a la puesta en marcha de una segunda línea operativa en Apazapan.

Por el contrario, y en menor medida, los resultados han quedado afectados por incrementos de los costes energéticos y la penalización por la depreciación de la divisa.

Continuamos con una sólida posición financiera a pesar de la fuerte inversión en la segunda línea de producción de nuestra fábrica en Apazapan terminada a final del ejercicio 2016.



## A.5. BOLIVIA

M€			% variación	
	<u>31/03/2017</u>	<u>31/03/2016</u>	<u>% variación</u>	<u>tc constante</u>
Ingresos	3,2	2,2	43,5%	39,9%
EBITDA	0,4	0,2	74,5%	70,6%
Margen EBITDA	12,5%	9,1%		
Capex	6,7	7,6		
	<u>31/03/2017</u>	<u>31/12/2016</u>		
Deuda financiera neta	32,6	29,7	9,5%	

Los resultados en Bolivia son menores a los esperados teniendo en cuenta la puesta en marcha de una nueva línea de producción, a finales del ejercicio 2016.

La debilidad del mercado en Santa Cruz de la Sierra y los retrasos de obras de infraestructuras han afectado nuestro ritmo de penetración en el mercado y por tanto nuestra producción. Los costes fijos de la fábrica penalizan el margen de EBITDA. Se ha realizado un plan de mejora que afecta a todas las áreas de la empresa.

## A.6. BANGLADESH

M€			% variación	
	<u>31/03/2017</u>	<u>31/03/2016</u>	<u>% variación</u>	<u>tc constante</u>
Ingresos	8,5	8,7	(3,3%)	(5,4%)
EBITDA	2,1	2,8	(24,5%)	(26,5%)
Margen EBITDA	24,7%	32,2%		
Capex	0,1	0,1		
	<u>31/03/2017</u>	<u>31/12/2016</u>		
Deuda financiera neta	(10,5)	(11,1)	(5,5%)	

El menor EBITDA se debe a un descenso de las ventas durante los dos primeros meses del año y a una ligera bajada del precio de venta debido al exceso de oferta en el mercado.

El acuerdo de compra de las molineras de cemento que Lafarge-Holcim tiene en Bangladesh, con una capacidad de producción de 2,2 millones de toneladas de cemento/año, sigue su curso y está pendiente de aprobación por parte de las autoridades locales.

## A.7. TÚNEZ

	M€		% variación	
	31/03/2017	31/03/2016	% variación	tc constante
Ingresos	12,5	14,4	(12,6%)	(10,5%)
EBITDA	1,4	3,2	(56,0%)	(55,1%)
Margen EBITDA	11,2%	22,2%		
Capex	0,2	0,4		
	31/03/2017	31/12/2016		
Deuda financiera neta	77,2	76,8		,6%

El negocio del cemento blanco mejora ligeramente los resultados por el incremento de los volúmenes de cemento y clinker, y mejoras de costes que hace aumentar el margen de EBITDA.

Por el contrario, el negocio de cemento gris reduce sus resultados por el impacto de la huelga en la fábrica que la mantuvo sin operación en el mes de enero y por las dificultades comerciales en los destinos más importantes de nuestras exportaciones (Argelia y Libia).

## A.8. OTROS

	M€		% variación
	31/03/2017	31/03/2016	
Ingresos	-	-	-
EBITDA	(2,5)	(2,2)	(15,8%)
Margen EBITDA	-	-	-
Capex	1,2	0,8	
	31/03/2017	31/12/2016	
Deuda financiera neta	105,8	102,2	3,5%

Se incluyen en este apartado los costes corporativos del Grupo y aquellos negocios que aún no han entrado en funcionamiento, como la nueva fábrica de Colombia.

## B. INVERSIONES Y DEUDA FINANCIERA (según criterio proporcional)

## B.1. INVERSIONES

	31/03/2017	31/03/2016	variación %
<b>INVERSIONES (M€)</b>	<b>13,2</b>	<b>15,5</b>	<b>-15,2%</b>

Durante el 1T 2017, se han realizado inversiones por un total de 13 M€.

A finales del ejercicio 2016, quedaron operativas la nueva línea de producción de Apazapan (Corporación Moctezuma, México) y la nueva fábrica de Itacamba Cements (Bolivia). En la actualidad, los principales proyectos de crecimiento en marcha son los siguientes:

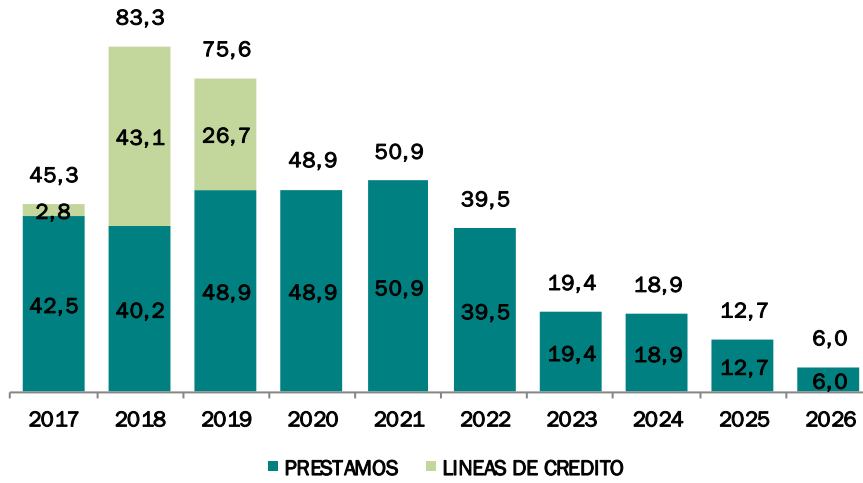
- En el mes de diciembre de 2016, se iniciaron los trabajos de movimientos de tierras para la construcción de una nueva planta de producción de cemento en el municipio de Sonsón, Antioquia (Colombia), en asociación con el Grupo colombiano Corona. Se prevé su puesta en marcha para el primer trimestre de 2019.
- En diciembre de 2016, Lafarge Surma Cement (sociedad de Bangladesh participada por Grupo Cementos Molins y por Grupo LafargeHolcim) llegó a un acuerdo con el Grupo LafargeHolcim para la compra del 100% de las acciones de Holcim Cement (Bangladesh), cuyos principales activos son tres plantas de molienda de cemento situadas en Bangladesh, con una capacidad de producción de 2,2 millones de toneladas de cemento/año. La adquisición se ha cerrado en un importe de 117 M US\$. La operación se encuentra sujeta a aprobación por parte de los organismos reguladores del mercado local.

## B.2. DEUDA FINANCIERA NETA

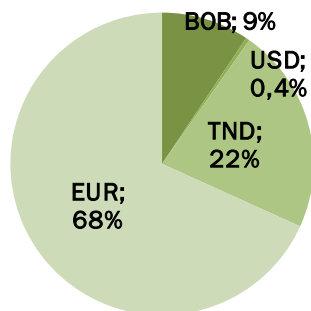
La deuda financiera neta se redujo en un 2% desde finales del pasado año, gracias a una sólida generación de caja:

	M€	31/03/2017	31/12/2016	variación %
<b>Pasivo financiero</b>		<b>400,6</b>	<b>399,4</b>	<b>0,3%</b>
Pasivo Financiero Corriente		47,5	57,5	(17,4%)
Pasivo Financiero no Corriente		353,1	341,9	3,3%
<b>Imposiciones a largo plazo</b>		<b>(0,2)</b>	<b>(0,4)</b>	<b>(58,9%)</b>
<b>Inversiones financieras temporales</b>		<b>(79,7)</b>	<b>(84,3)</b>	<b>(5,5%)</b>
<b>Efectivo y otros activos líquidos equivalentes</b>		<b>(136,1)</b>	<b>(127,1)</b>	<b>7,1%</b>
<b>DEUDA FINANCIERA NETA</b>		<b>184,7</b>	<b>187,7</b>	<b>(1,6%)</b>

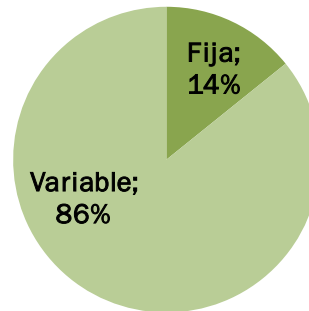
La siguiente gráfica muestra el calendario de vencimientos de deuda, en millones de euros:



*Desglose por moneda*



*Tipo fijo/variable*



**PRINCIPALES HECHOS RELEVANTES DEL PERIODO**

- El 27 de febrero de 2017, el Consejo de Administración formuló las Cuentas Anuales de Cementos Molins, S.A. y las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo, el Informe de Gestión, individual y consolidado, y el Informe anual de Gobierno Corporativo, correspondientes al ejercicio terminado a 31 de diciembre 2016, así como la propuesta de distribución de resultado. Ambas cuentas anuales, auditadas por Deloitte, S.L., fueron remitidas a la CNMV y Bolsa de Barcelona el 28 de febrero de 2017.
- El 28 de febrero de 2017, se remitió a la CNMV el Informe anual de remuneraciones de los consejeros.

## ANEXO I. ESTADOS FINANCIEROS DE GESTIÓN (según criterio proporcional)

### a. Cuenta de Resultados consolidada

(M€)	31/03/2017	31/03/2016	variación %
<b>Ingresos</b>	<b>194,1</b>	<b>160,9</b>	<b>20,6%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>49,4</b>	<b>38,8</b>	<b>27,1%</b>
Amortizaciones	(12,3)	(11,5)	(6,9%)
Resultados deterioro/venta activos	(0,4)	(0,4)	8,0%
<b>EBIT</b>	<b>36,7</b>	<b>26,9</b>	<b>36,3%</b>
Resultado financiero	(4,8)	(2,3)	(105,4%)
<b>Resultado antes de impuestos</b>	<b>31,9</b>	<b>24,6</b>	<b>29,7%</b>
Impuestos	(11,4)	(9,2)	(23,8%)
<b>Resultado consolidado neto</b>	<b>20,5</b>	<b>15,4</b>	<b>33,2%</b>

### b. Balance de situación resumido consolidado

	(M€)	
<b>ACTIVO</b>	<b>31/03/2017</b>	<b>31/12/2016</b>
Inmovilizado Intangible	55,2	49,3
Inmovilizado Material	696,2	687,0
Inmovilizado Financiero	2,1	2,3
Fondo de Comercio de Consolidación	27,4	27,4
Otros activos no corrientes	39,3	38,1
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>820,2</b>	<b>804,1</b>
Existencias	93,0	96,0
Deudores comerciales y otros	166,8	145,9
Inversiones financieras temporales	79,7	84,3
Efectivo y medios equivalentes	136,1	127,1
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>475,6</b>	<b>453,2</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>1.295,8</b>	<b>1.257,3</b>
<b>PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>	<b>31/03/2017</b>	<b>31/12/2016</b>
Patrimonio neto atribuido a la Sociedad Dominante	665,8	629,4
<b>PATRIMONIO NETO TOTAL</b>	<b>665,8</b>	<b>629,4</b>
Deudas financieras no corrientes	353,1	341,9
Otros pasivos no corrientes	75,1	66,6
<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>428,2</b>	<b>408,4</b>
Deudas financieras corrientes	47,5	57,5
Otros pasivos corrientes	154,3	161,9
<b>PASIVO CORRIENTE</b>	<b>201,8</b>	<b>219,5</b>
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>	<b>1.295,8</b>	<b>1.257,3</b>

## ANEXO II. CONCILIACIÓN ENTRE LOS ESTADOS FINANCIEROS DE GESTIÓN CON CRITERIO DE PROPORCIONALIDAD CON LOS ESTADOS FINANCIEROS POR APLICACIÓN DE LA NORMATIVA CONTABLE INTERNACIONAL NIIF-UE

### a. Conciliación Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada

MC	31 Marzo 2017				31 Marzo 2016			
	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE
<b>Ingresos</b>	194,1	(81,3)	46,6	159,4	160,9	(67,0)	36,8	130,7
<b>EBITDA</b>	49,4	(32,9)	11,0	27,5	38,8	(26,2)	8,1	20,7
Amortizaciones	(12,3)	4,5	(2,3)	(10,1)	(11,5)	3,5	(2,2)	(10,2)
Resultados deterioro/venta activos	(0,4)	-	-	(0,4)	(0,4)	-	-	(0,4)
<b>Resultado de explotación</b>	36,7	(28,4)	8,7	17,0	26,9	(22,7)	5,9	10,1
Resultado financiero	(4,8)	1,4	(0,9)	(4,3)	(2,3)	(0,3)	0,7	(1,9)
Resultado Soc. método participación	-	19,3	-	19,3	-	16,7	-	16,7
<b>Resultado antes de impuestos</b>	31,9	(7,6)	7,8	32,1	24,6	(6,3)	6,6	24,9
Impuestos	(11,4)	7,6	(3,4)	(7,2)	(9,2)	6,3	(2,7)	(5,6)
Minoritarios	-	-	(4,4)	(4,4)	-	-	(3,9)	(3,9)
<b>Resultado consolidado neto</b>	20,5	-	-	20,5	15,4	(0,0)	-	15,4

### b. Conciliación Balance de situación resumido consolidado

(MC)	31 Marzo 2017				31 Diciembre 2016			
	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE
<b>ACTIVO</b>								
Inmovilizado Intangible	55,2	(21,1)	0,7	34,8	49,3	(20,5)	0,7	29,5
Inmovilizado Material	696,2	(306,2)	106,8	496,8	687,0	(292,5)	107,0	501,5
Inmovilizado Financiero	2,1	(1,0)	0,4	1,5	2,3	(1,2)	0,4	1,5
Sociedades valoradas por método de participación	-	395,3	-	395,3	-	362,0	-	362,0
Fondo de Comercio de Consolidación	27,4	(4,2)	-	23,2	27,4	(4,3)	-	23,1
Otros activos no corrientes	39,3	(8,7)	3,0	33,6	38,1	(7,5)	3,0	33,6
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>	820,2	54,1	110,9	985,2	804,1	36,1	111,1	951,3
Existencias	93,0	(30,5)	24,9	87,4	96,0	(34,0)	22,9	84,9
Deudores comerciales y otros	166,8	(55,5)	20,4	131,7	145,9	(49,7)	17,8	114,0
Inversiones financieras temporales	79,7	(1,8)	1,6	79,5	84,3	(1,7)	(0,1)	82,5
Efectivo y medios equivalentes	136,1	(88,3)	28,3	76,1	127,1	(79,2)	30,6	78,5
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	475,6	(176,1)	75,2	374,7	453,2	(164,6)	71,3	359,9
<b>TOTAL ACTIVO</b>	1.295,8	(122,0)	186,1	1.359,9	1.257,3	(128,5)	182,4	1.311,2
<b>PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>								
Patrimonio neto atribuido a la Soc. Dominante	665,8	-	-	665,8	629,4	-	-	629,4
Patrimonio neto de accionistas minoritarios	-	-	101,8	101,8	-	-	95,8	95,8
<b>PATRIMONIO NETO TOTAL</b>	665,8	-	101,8	767,6	629,4	-	95,8	725,3
Deudas financieras no corrientes	353,1	(38,0)	36,2	351,3	341,9	(38,4)	36,4	339,9
Otros pasivos no corrientes	75,1	(28,3)	7,6	54,4	66,6	(25,9)	7,4	48,1
<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>	428,2	(66,3)	43,8	405,7	408,4	(64,2)	43,8	388,0
Deudas financieras corrientes	47,5	(2,0)	3,4	48,9	57,5	(2,4)	3,2	58,4
Otros pasivos corrientes	154,3	(53,7)	37,1	137,7	161,9	(61,8)	39,5	139,6
<b>PASIVO CORRIENTE</b>	201,8	(55,7)	40,5	186,6	219,5	(64,2)	42,7	198,0
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>	1.295,8	(122,0)	186,1	1.359,9	1.257,3	(128,5)	182,4	1.311,2

### ANEXO III. ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS (según Normas Internacionales de Contabilidad NIIF-UE)

#### a) Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada

M€	31/03/2017	31/03/2016	variación %
<b>Cifra de Negocios</b>	<b>159,4</b>	<b>130,7</b>	<b>22,0%</b>
Otros ingresos	2,6	2,3	12,7%
Gastos de Explotación	(134,5)	(112,4)	(19,7%)
Amortizaciones	(10,1)	(10,2)	1,1%
Resultados deterioro/venta activos	(0,4)	(0,4)	(3,5%)
Otros Resultados	-	-	-
<b>Resultado de explotación</b>	<b>17,0</b>	<b>10,1</b>	<b>69,0%</b>
Resultado financiero	(4,3)	(1,9)	(125,9%)
Resultado Soc. metodo participación	19,3	16,7	15,9%
<b>Resultado antes de impuestos</b>	<b>32,1</b>	<b>24,9</b>	<b>29,0%</b>
Impuestos	(7,2)	(5,6)	(28,3%)
Minoritarios	(4,4)	(3,9)	(13,5%)
<b>Resultado consolidado neto</b>	<b>20,5</b>	<b>15,4</b>	<b>33,2%</b>

#### b) Balance de situación resumido consolidado

	(M€)	
ACTIVO	31/03/2017	31/12/2016
Inmovilizado Intangible	34,8	29,5
Inmovilizado Material	496,8	501,5
Inmovilizado Financiero	1,5	1,5
Sociedades valoradas por el método de la participación	395,3	362,0
Fondo de Comercio de Consolidación	23,2	23,1
Otros activos no corrientes	33,6	33,5
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>985,2</b>	<b>951,3</b>
Existencias	87,4	84,9
Deudores comerciales y otros	131,7	114,0
Inversiones financieras temporales	79,5	82,5
Efectivo y medios equivalentes	76,1	78,5
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>374,7</b>	<b>359,9</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>1.359,9</b>	<b>1.311,2</b>
<b>PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>	<b>31/03/2017</b>	<b>31/12/2016</b>
Patrimonio neto atribuido a la Sociedad Dominante	665,8	629,4
Patrimonio neto de accionistas minoritarios	101,8	95,8
<b>PATRIMONIO NETO TOTAL</b>	<b>767,6</b>	<b>725,3</b>
Deudas financieras no corrientes	351,3	339,9
Otros pasivos no corrientes	54,4	48,1
<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>405,7</b>	<b>388,0</b>
Deudas financieras corrientes	48,9	58,4
Otros pasivos corrientes	137,7	139,6
<b>PASIVO CORRIENTE</b>	<b>186,6</b>	<b>198,0</b>
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>	<b>1.359,9</b>	<b>1.311,2</b>



**AVISO LEGAL**

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones sobre el Grupo Cementos Molins (de ahora en adelante, "la Compañía" o "Cementos Molins"). Estas manifestaciones pueden incluir proyecciones y estimaciones financieras con asunciones, declaraciones relativas a planes, objetivos, y expectativas que pueden referirse a diversas materias, entre otras, a la base de clientes y a su evolución, al crecimiento de las distintas líneas de negocio y al del negocio global, a posibles compras, desinversiones u otras operaciones, a los resultados de la Compañía y a otros aspectos relativos a la actividad y situación de la misma.

Las manifestaciones de futuro o previsiones contenidas en este documento pueden ser identificadas, en determinados casos, por la utilización de palabras como «expectativa», «anticipación», «propósito», «creencia» o de un lenguaje similar, o su correspondiente forma negativa, o por la propia naturaleza de predicción que tienen las cuestiones referidas a estrategias, planes o intenciones. Estas manifestaciones de futuro o previsiones reflejan las opiniones de Cementos Molins respecto a sucesos futuros, no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos e incertidumbres que podrían determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos identificados en los documentos con información más completa registrados por Cementos Molins ante los diferentes organismos supervisores de los mercados de valores en los que cotiza su acción y, en particular, ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores.

Lo expuesto en este documento debe ser tenido en cuenta por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que comprar o vender o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores. Salvo en la medida en que lo requiera la ley aplicable, Cementos Molins no asume ninguna obligación de actualizar públicamente el resultado de cualquier revisión que pudiera realizar de estas manifestaciones para adaptarlas a hechos o circunstancias posteriores a este documento, incluidos, entre otros, cambios en el negocio de la Compañía, en su estrategia de desarrollo de negocio o cualquier otra posible circunstancia sobrevenida.

Este documento puede contener información financiera resumida o información no auditada. La información contenida en el mismo debe leerse en conjunto y está sujeta a toda la información pública disponible sobre la Compañía, incluyendo, en su caso, otros documentos emitidos por la Compañía que contengan información más completa.

Por último, se hace constar que ni este documento ni nada de lo aquí contenido constituye una oferta de compra, venta o canje, o una solicitud de una oferta de compra, venta o canje de valores, o una recomendación o asesoramiento sobre ningún valor.