



INFORMACION SOBRE RESULTADOS

31 Diciembre 2016

ÍNDICE

1. RESULTADOS A 31 de DICIEMBRE 2016 (según NIIF-UE)	3
2. MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO (Aclaración sobre la información financiera incluida en este informe)	4
3. RESULTADOS DE LA OPERACIONES a 31 de DICIEMBRE 2016 (según criterio proporcional).....	5
INFORMACION COMPLEMENTARIA.....	7
A. RENDIMIENTO POR PAISES (según criterio proporcional).....	7
A.1. ESPAÑA.....	7
A.2. ARGENTINA	8
A.3. URUGUAY.....	8
A.4. MÉXICO.....	9
A.5. BOLIVIA.....	9
A.6. BANGLADESH.....	10
A.7. TÚNEZ.....	10
A.8. ESTRUCTURA CORPORATIVA Y OTROS	11
B. INVERSIONES Y DEUDA FINANCIERA (según criterio proporcional).....	11
PRINCIPALES HECHOS RELEVANTES DEL PERIODO	13
ANEXO I. ESTADOS FINANCIEROS DE GESTION (según criterio proporcional).....	14
ANEXO II. CONCILIACION ENTRE LOS ESTADOS FINANCIEROS DE GESTION CON CRITERIO DE PROPORCIONALIDAD CON LOS ESTADOS FINANCIEROS POR APLICACIÓN DE LA NORMATIVA CONTABLE INTERNACIONAL NIIF-UE.	15
ANEXO III. ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS (según Normas Internacionales de Contabilidad NIIF-UE)	16
AVISO LEGAL	17

1. RESULTADOS A 31 de DICIEMBRE 2016 (según NIIF-UE)

M€	31/12/2016	31/12/2015	variación %
Cifra de Negocios	561,2	637,8	(12,0%)
Otros ingresos	10,0	8,7	14,4%
Gastos de Explotación	(484,9)	(556,3)	12,8%
Amortizaciones	(40,1)	(45,1)	11,1%
Resultados deterioro/venta activos	(2,4)	(30,4)	92,0%
Otros Resultados	(0,5)	0,2	ns
Resultado de explotación	43,2	15,0	188,1%
Resultado financiero	(6,0)	(3,7)	(62,1%)
Resultado Soc. metodo participación	77,6	70,0	10,9%
Resultado antes de impuestos	114,8	81,3	41,2%
Impuestos	(34,2)	(22,0)	(55,6%)
Minoritarios	(16,8)	(8,5)	(97,4%)
Resultado consolidado neto	63,9	50,8	25,6%

El resultado de explotación del ejercicio 2016 es superior en 28M€ respecto al del ejercicio 2015, gracias a la mejora de las operaciones y por una menor dotación de provisiones por deterioro (el ejercicio 2015 incorporaba un deterioro de activos correspondiente a la filiales en Túnez y China por importe de 29M€). Este crecimiento se produce pese a la desfavorable evolución de las divisas (con un impacto estimado de 30M€), fundamentalmente el peso argentino, sin la cual el beneficio de explotación se habría situado en 73M€.

El resultado financiero disminuye por los menores ingresos financieros procedentes de Argentina.

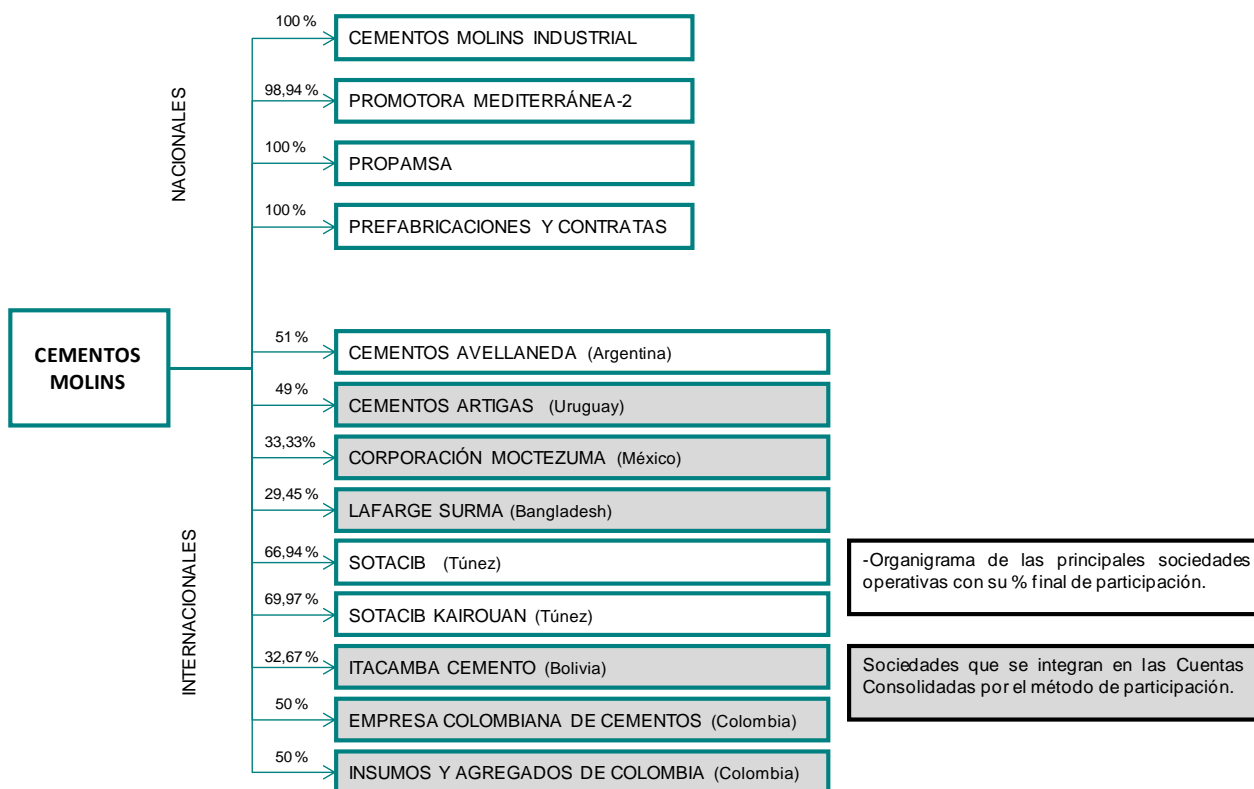
El resultado por sociedades consolidadas por el método de participación es de 78 M€, un 10,9% superior al del mismo periodo del ejercicio anterior -a tipos de cambio constante el incremento se hubiera situado en el 27%- , por los buenos resultados de nuestra filial en México. En esta línea de la cuenta de resultados se incorporan los beneficios de las filiales en México, Uruguay, Bangladesh y Bolivia.

El Resultado Consolidado Neto del ejercicio 2016 ha sido un 25,6% superior al del mismo periodo del año 2015, alcanzando los 64 M€. Las sociedades ubicadas en España acusan el impacto contable (13 M€) derivado de la aprobación del Real Decreto Ley 3/2016 de 2 de diciembre, por el que se adoptan medidas en el ámbito tributario dirigidas a la consolidación de las finanzas públicas, entre las que figura la limitación a la recuperación de bases imponibles negativas de años anteriores. La depreciación de las divisas, especialmente el peso argentino y el peso mexicano, ha afectado negativamente al Beneficio Neto en aproximadamente 23 M€.

En el último trimestre de 2016 se finalizó la construcción de la planta de Yacuses en Bolivia (0,9 millones de toneladas) y la ampliación de Apazapan en México (1,3 millones de toneladas), que contribuirán a los resultados en 2017.

2. MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO (Aclaración sobre la información financiera incluida en este informe)

El Grupo Cementos Molins (en adelante “el Grupo” o “Cementos Molins”) participa activamente en la gestión de las compañías que integra por el método de participación, ya sea de forma conjunta con otro accionista o mediante una participación relevante en sus órganos de decisión. La estructura societaria actual es, principalmente, la siguiente:



Siguiendo las directrices y recomendaciones del ESMA (European Securities and Markets Authority) cuyo objetivo es promover la utilidad y la transparencia de las Medidas Alternativas de Rendimiento incluidas en la información regulada o en cualquier otra remitida por las sociedades cotizadas, **la información incluida en las siguientes notas de este informe se basa en la aplicación del criterio de proporcionalidad en el método de integración de sus participadas**, aplicando el porcentaje final de participación que se detenta en todas y cada una de ellas. De esta manera, el Grupo considera que queda adecuadamente reflejada la gestión de los negocios y la forma en que se analizan los resultados para la toma de decisiones.

Por tanto, los siguientes parámetros se definen en las siguientes notas del informe como:

- “Ingresos”: Cifra de Negocios reportada en los estados financieros individuales y consolidados de las diferentes sociedades integradas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “EBITDA”: Resultado de explotación antes de amortizaciones y resultados por deterioros y venta de activos de las diferentes sociedades integradas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “EBIT”: Resultado neto antes de resultados financieros e impuestos (resultado de explotación), multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.

- “Deuda financiera Neta”: Deuda financiera, eliminadas las posiciones intra-compañías, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “Volúmenes”: Unidades físicas vendidas correspondientes a las diferentes sociedades incluidas en el perímetro de consolidación (sin eliminación de las ventas internas).

Al final del informe, se incluyen los estados financieros del Grupo de acuerdo a Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF-UE) (Anexo III); donde se aplica el método de participación para las sociedades en las que se tiene una participación accionarial igual o inferior al 50%, tal y como se refleja en las cuentas anuales consolidadas a 31 de diciembre de 2016, así como una conciliación entre ambos criterios de consolidación (Anexo II).

3. RESULTADOS DE LA OPERACIONES a 31 de DICIEMBRE 2016 (según criterio proporcional)

Con el criterio de proporcionalidad anteriormente expuesto, los resultados que el Grupo utiliza para su gestión, a 31 de diciembre de 2016 son los siguientes:

	M€	31/12/2016	31/12/2015	variación %
Ingresos		690,8	746,6	(7,5%)
EBITDA		168,4	164,9	2,1%
Margen EBITDA		24,4%	22,1%	
EBIT		118,7	94,0	26,2%
Resultado Neto		63,9	50,8	25,6%
Deuda financiera neta		187,7	189,9	(1,1%)
Beneficio por acción (€)		0,97	0,77	25,6%
Volúmenes				
Cemento + clinker (Mt)		13,7	13,8	-0,8%
Hormigón (Mm3)		3,0	3,3	(10,0%)

Los volúmenes agregados de cemento y clinker se han situado un 0,8% por debajo de los del 2015 consecuencia de la debilidad de la demanda, principalmente en Argentina y Uruguay.

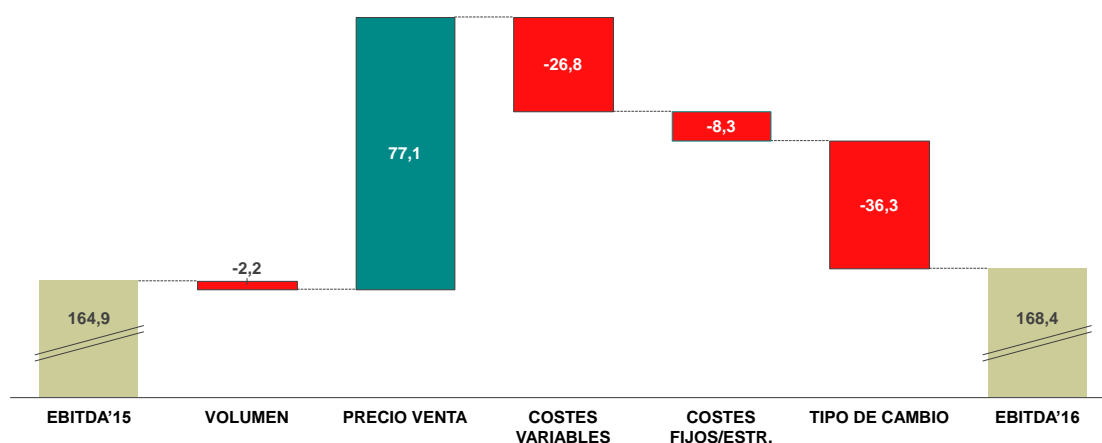
La caída de los ingresos es consecuencia, fundamentalmente, de la evolución negativa de los tipos de cambio.

La aportación a los ingresos y EBITDA por países del Grupo es la siguiente, en M€:

	INGRESOS			EBITDA			
	M€	31/12/2016	31/12/2015	variación %	31/12/2016	31/12/2015	variación %
España		207,5	205,5	1,0%	19,7	20,8	(5,4%)
Argentina		142,4	175,2	(18,7%)	30,3	33,3	(8,9%)
Uruguay		35,6	44,9	(20,8%)	7,0	11,5	(38,7%)
México		203,9	211,5	(3,6%)	97,5	85,9	13,5%
Bolivia		10,5	7,8	33,4%	0,3	0,7	(54,3%)
Bangladesh		36,5	37,5	(2,7%)	11,9	12,0	(,6%)
Túnez		54,4	64,1	(15,0%)	11,1	9,9	12,2%
Corporate & otros		0,0	-	,0%	(9,4)	(9,2)	(2,9%)
Total		690,8	746,6	(7,5%)	168,4	164,9	2,1%

El EBITDA aumenta en un 2,1% respecto al año anterior. A tipos de cambio del mismo periodo del 2015, el EBITDA se habría incrementado en un 24%.

Los factores de variación, en EBITDA, para el ejercicio 2016 se muestran a continuación, en millones de euros:



Las variaciones en el EBITDA están condicionadas por la fuerte inflación de Argentina, cuyo efecto en precios ha sido de 59 M€ y en costes de 34M€. Aislado este efecto, los aumentos en precio, básicamente en México, y la eficiencia en costes derivada de mayor eficiencia y bajadas del precio del coque y electricidad generan el crecimiento del EBITDA. El margen de EBITDA se ha situado en un 24,4%, un 2,3% superior al del ejercicio 2015.

También Túnez contribuyó positivamente con una mejora en márgenes del 15% al 20% en 2016, gracias a las medidas implantadas para la reducción de costes y la incorporación del petcoque como combustible en Feriana, dentro de un entorno de debilidad en la demanda, por la inestabilidad política en la zona.

Respecto al 3T16 el crecimiento de los ingresos y el EBITDA se situó en el 1,3% y el 6% respectivamente.

El EBIT creció un 26,2%, gracias a una menor dotación de provisiones por deterioro (el ejercicio 2015 incorporaba un deterioro de activos correspondiente a la filiales en Túnez y China por importe de 29M€).

La deuda financiera neta se situó en 188 M€, disminuyendo respecto a diciembre de 2015 en 2,2 M€.

INFORMACION COMPLEMENTARIA

A. RENDIMIENTO POR PAISES (según criterio proporcional)

A.1. ESPAÑA

	M€	31/12/2016	31/12/2015	variación %
Ingresos		207,5	205,5	1,0%
EBITDA		19,7	20,8	(5,4%)
Margen EBITDA		9,5%	10,1%	
Deuda financiera neta		70,3	83,3	(15,6%)

Los ingresos han crecido en los negocios de hormigón, prefabricados y morteros especiales, y por el contrario, se ha producido un ligero descenso en el cemento.

El mercado de cemento en España en 2016 ha bajado un 3,1% respecto al del año anterior. En Cataluña, el mercado de cemento ha crecido un 6%, debido a la entrada de obras singulares en este último semestre.

La debilidad de la demanda ha provocado un descenso de los precios, el principal motivo del empeoramiento de los resultados, tanto en el negocio del cemento como en el de hormigón.

Sin embargo, dicha caída ha sido compensada por reducciones de costes energéticos, precio del coque y coste eléctrico, así como por un aumento del consumo de combustibles alternativos. Los negocios de prefabricados y morteros especiales han mejorado el EBITDA respecto al del ejercicio 2015.

Adicionalmente, el EBITDA está penalizado por la provisión en la filial Promotora Mediterránea-2, de la sanción de la Comisión Nacional de Mercados y de la Competencia de 2,4 M€. Sin este efecto el EBITDA hubiera crecido un 6%.

A.2. ARGENTINA

	M€	31/12/2016	31/12/2015	Var %
Ingresos		142,4	175,2	(18,7%)
EBITDA		30,3	33,3	(8,9%)
Margen EBITDA		21,3%	19,0%	
Deuda financiera neta		(26,2)	(25,9)	1,5%

El mercado ha descendido un 11% respecto al ejercicio anterior.

El tipo de cambio de este periodo es un 59% inferior al del ejercicio 2015. A pesar de ello y de la fuerte inflación del país, se ha conseguido mejorar ligeramente el margen de EBITDA del año anterior.

Continuamos con una posición financiera excedentaria a pesar del desfavorable impacto del tipo de cambio, que nos permitirá acometer diferentes proyectos de inversión, como la renovación de nuestra línea de producción en la fábrica de San Luís.

A.3. URUGUAY

	M€	31/12/2016	31/12/2015	Var %
Ingresos		35,6	44,9	(20,8%)
EBITDA		7,0	11,5	(38,7%)
Margen EBITDA		19,8%	25,6%	
Deuda financiera neta		(3,2)	(1,9)	70,9%

El mercado en Uruguay ha registrado una contracción de la demanda y, en consecuencia, el EBITDA es claramente inferior al del ejercicio 2015. Se ha trabajado intensamente en programas de mejora de costes y productividad para adaptar la compañía a este entorno.

El peso uruguayo se ha contraído un 9% respecto al 2015, impactando en la aportación de resultados al Grupo.

A.4. MÉXICO

	M€	31/12/2016	31/12/2015	Var %
Ingresos		203,9	211,5	(3,6%)
EBITDA		97,5	85,9	13,5%
Margen EBITDA		47,8%	40,6%	
Deuda financiera neta		(50,8)	(52,8)	(3,8%)

El negocio de México impulsa la mejora de resultados del Grupo. Los buenos márgenes alcanzados compensan la depreciación del peso del 17% y permiten obtener un EBITDA superior al de 2015.

Con respecto al ejercicio 2015 los precios tuvieron un comportamiento positivo así como la mejora de los costes, destacando la reducción en los costes del petcoque derivado del descenso internacional de los precios del crudo en el primer semestre del año. Las fábricas han estado a plena capacidad y han ayudado a la competitividad de la compañía.

Continuamos con una sólida posición financiera a pesar de la fuerte inversión en la segunda línea de producción de nuestra fábrica en Apazapan.

A.5. BOLIVIA

	M€	31/12/2016	31/12/2015	Var %
Ingresos		10,5	7,8	33,4%
EBITDA		0,3	0,7	(54,3%)
Margen EBITDA		3,1%	9,0%	
Deuda financiera neta		29,7	0,2	

Los resultados en Bolivia muestran un aumento de nuestras ventas de la molienda y seguimos con la fuerte campaña comercial y de marketing para introducir la capacidad productiva de la nueva línea de producción, que se ha puesto en marcha a finales del año 2016, lo que a su vez, ha provocado el aumento del endeudamiento.

A.6. BANGLADESH

	M€	31/12/2016	31/12/2015	Var %
Ingresos		36,5	37,5	(2,7%)
EBITDA		11,9	12,0	(,6%)
Margen EBITDA		32,6%	32,0%	
Deuda financiera neta		(11,1)	(7,4)	50,8%

El mercado en Bangladesh continúa en expansión pero con caídas de precios a causa del exceso de oferta que hemos podido compensar parcialmente gracias a la eficiencia de nuestras instalaciones productivas y al control tanto de costes fijos como de gastos generales. Aun así, nuestros resultados son ligeramente inferiores a los del ejercicio 2015.

Importante destacar la obtención del permiso para explotar y transportar desde la cantera de la India hasta 5 millones de toneladas de materia prima. El permiso actual nos autorizaba la explotación de hasta 2 millones. Esto nos va a permitir seguir el crecimiento del mercado dentro del límite de nuestra capacidad de producción.

A.7. TÚNEZ

	M€	31/12/2016	31/12/2015	Var %
Ingresos		54,4	64,1	(15,0%)
EBITDA		11,1	9,9	12,2%
Margen EBITDA		20,3%	15,4%	
Deuda financiera neta		76,8	91,7	(16,2%)

Nuestro negocio en Túnez, aunque los mercados en que operamos siguen débiles, mejora sustancialmente con respecto al año 2015 como resultado de los planes de eficiencia que se pusieron en marcha a lo largo del año anterior. El Margen EBITDA ha crecido 5 puntos porcentuales a pesar de que el mercado de cemento blanco ha caído un 5% y el de cemento gris un 3%.

Todas estas mejoras se consolidan a pesar de la difícil situación económica de Túnez y de los problemas de entorno en los destinos más importantes de nuestras exportaciones (Argelia y Libia).

Por otra parte, esta mejora de resultados y la gestión en el capital de trabajo nos ha permitido reducir el endeudamiento.

A.8. ESTRUCTURA CORPORATIVA Y OTROS

M€	31/12/2016	31/12/2015	Var %
Ingresos	0,0	-	-
EBITDA	(9,4)	(9,2)	(2,9%)
Margen EBITDA	-	-	-
Deuda financiera neta	102,2	102,6	-0,5%

Se incluyen en este apartado los costes corporativos del Grupo y aquellos negocios que aún no han entrado en funcionamiento, como la nueva fábrica de Colombia.

B. INVERSIONES Y DEUDA FINANCIERA (según criterio proporcional)

B.1. INVERSIONES

	31/12/2016	31/12/2015	variación %
INVERSIONES (miles de euros)	120,9	77,7	55,7%

Durante el año 2016, se han realizado inversiones por un total de 121 M€, de los cuales 87 M€ corresponden a proyectos de ampliación de capacidad.

Los principales proyectos de crecimiento se centran en México, Bolivia y Colombia:

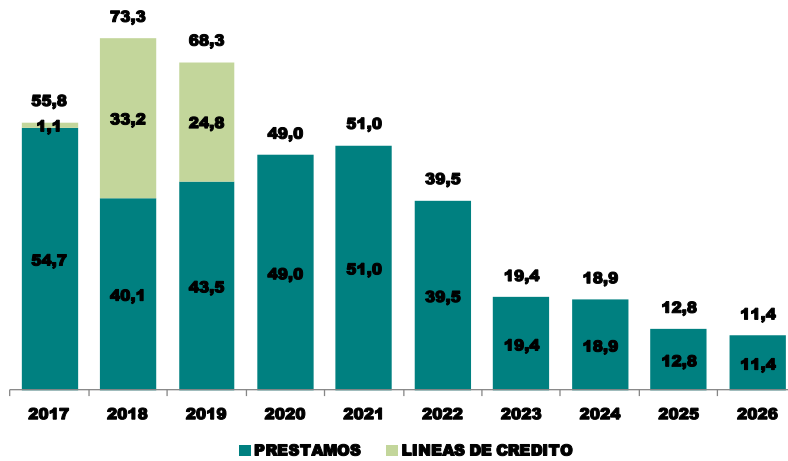
- Conjuntamente con el Grupo Buzzi y con nuestros socios en el país, se ha construido una segunda línea de producción de 3.000 t/día de clinker en la fábrica de Apazapan (Corporación Moctezuma, México), con una inversión de alrededor de 123 MUSD y que ha entrado en funcionamiento en octubre del 2016.
- Conjuntamente con el Grupo Votorantim y con nuestros socios en el país, Itacamba Cementos (Bolivia), ha construido una fábrica integral con un horno de 2.000 t/día de capacidad, que se ha puesto en marcha a final de año. La inversión es de alrededor de 190 MUSD.
- En el mes de diciembre de 2016 se iniciaron los trabajos de movimientos de tierras para la construcción de una nueva planta de producción de cemento en el municipio de Sonsón, Antioquia (Colombia), en asociación con el Grupo colombiano Corona. Se prevé su puesta en marcha para el primer trimestre de 2019.
- En diciembre de 2016, Lafarge Surma Cement (sociedad de Bangladesh participada por Grupo Cementos Molins y por Grupo LafargeHolcim) llegó a un acuerdo con el Grupo LafargeHolcim para la compra del 100% de las acciones de Holcim Cement (Bangladesh), cuyos principales activos son tres plantas de molienda de cemento situadas en Bangladesh, con una capacidad de producción de 2,2 millones de toneladas de cemento/año. La adquisición se ha cerrado en un importe de 117 M USD. La operación se encuentra sujeta a aprobación por parte de los organismos reguladores del mercado local.

B.2. DEUDA FINANCIERA NETA

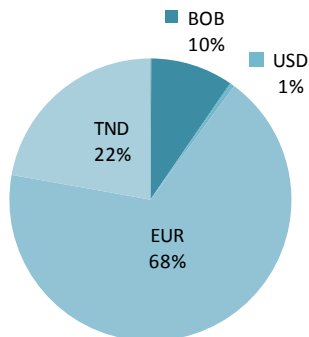
No obstante el volumen de inversiones comentado en el punto anterior, la deuda financiera neta se redujo en un 1% desde finales del pasado año, gracias a una sólida generación de caja.

	M€	31/12/2016	31/12/2015	variación %
Pasivo financiero		399,4	378,9	5,4%
Pasivo Financiero Corriente		57,5	60,8	(5,4%)
Pasivo Financiero no Corriente		341,9	318,1	7,5%
Imposiciones a largo plazo		(0,4)	(0,9)	(56,9%)
Inversiones financieras temporales		(84,3)	(59,8)	40,9%
Efetivo y otros activos líquidos equivalentes		(127,1)	(128,4)	(1,0%)
DEUDA FINANCIERA NETA		187,7	189,9	(1,1%)

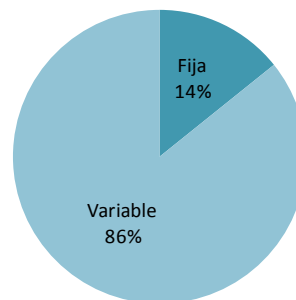
La siguiente gráfica muestra el calendario de vencimientos de deuda, en miles de euros:



Deuda por moneda



Tipo fijo/variable



PRINCIPALES HECHOS RELEVANTES DEL PERIODO

- El 23 de diciembre de 2016, se comunicó la distribución, el 11 de enero de 2017, de un dividendo a cuenta del ejercicio 2016 de 0,11 euros por acción.
- El 14 de diciembre de 2016 se comunica la aprobación por parte del Consejo de Administración de nuestra filial Lafarge Surma Cement, para la firma de un contrato de compra venta del 100% de las acciones de Holcim Cement (Bangladesh). Este acuerdo ha sido ratificado por parte de Junta Extraordinaria de Accionistas de la Compañía celebrada en enero de 2017 y queda finalmente sujeto a la aprobación final por parte de las autoridades regulatorias locales.
- El 3 de junio de 2016, se adjuntaron los acuerdos adoptados por la Junta General de Accionistas y por el Consejo de Administración de Cementos Molins, S.A., celebrados en la misma fecha.
- El 3 de junio de 2016, se comunicó la distribución, el 14 de junio de 2016, de un dividendo complementario del ejercicio 2015 de 0,01 euros por acción y de un dividendo a cuenta del ejercicio 2016 de 0,11 euros por acción.
- El 28 de abril de 2016, Cementos Molins, S.A. comunicó la nueva composición de la Comisión de Auditoría y Cumplimiento tras el nombramiento de Doña Andrea Kathrin Christenson.
- El 25 de febrero de 2016, el Consejo de Administración formuló las Cuentas Anuales de Cementos Molins, S.A. y las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo, el Informe de Gestión, individual y consolidado, y el Informe anual de Gobierno Corporativo, correspondientes al ejercicio terminado a 31 de diciembre 2015, así como la propuesta de distribución de resultado. Estas cuentas, auditadas por Deloitte, S.L., fueron remitidas a la CNMV y Bolsa de Barcelona el 29 de febrero de 2016.
- El 7 de enero de 2016, se depositó en la CNMV el “Convenio de Sindicación de Voto y Acciones de Cementos Molins, S.A.” de 17 de diciembre de 2015 suscrito por los accionistas sindicados de Cementos Molins, S.A., que sustituye al Convenio suscrito en fecha 15 de enero de 2011.

ANEXO I. ESTADOS FINANCIEROS DE GESTION (según criterio proporcional)

a. Cuenta de Resultados consolidada

(M€)	<u>31/12/2016</u>	<u>31/12/2015</u>	variación %
Ingresos	690,8	746,6	(7,5%)
EBITDA	168,4	164,9	2,1%
Amortizaciones	(45,0)	(49,2)	8,5%
Resultados deterioro/venta activos	(4,7)	(21,6)	78,3%
EBIT	118,7	94,0	26,2%
Resultado financiero	(3,1)	(5,0)	36,7%
Resultado antes de impuestos	115,5	89,1	29,7%
Impuestos	(51,6)	(38,2)	(35,1%)
Resultado consolidado neto	63,9	50,8	25,6%

b. Balance de situación resumido consolidado

	(M€)	
ACTIVO	<u>31/12/2016</u>	<u>31/12/2015</u>
Inmovilizado Intangible	49,3	33,8
Inmovilizado Material	687,0	655,4
Inmovilizado Financiero	2,3	4,9
Fondo de Comercio de Consolidación	27,4	27,5
Otros activos no corrientes	38,1	49,6
ACTIVO NO CORRIENTE	804,1	771,1
Existencias	96,0	90,3
Deudores comerciales y otros	145,9	147,6
Inversiones financieras temporales	84,3	59,8
Efectivo y medios equivalentes	127,1	128,4
ACTIVO CORRIENTE	453,2	426,1
TOTAL ACTIVO	1.257,3	1.197,3
PATRIMONIO NETO Y PASIVO	<u>31/12/2016</u>	<u>31/12/2015</u>
Patrimonio neto atribuido a la Sociedad Dominante	629,4	608,4
PATRIMONIO NETO TOTAL	629,4	608,4
Deudas financieras no corrientes	341,9	318,1
Otros pasivos no corrientes	66,6	64,2
PASIVO NO CORRIENTE	408,4	382,3
Deudas financieras corrientes	57,5	60,8
Otros pasivos corrientes	161,9	145,7
PASIVO CORRIENTE	219,5	206,5
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	1.257,3	1.197,3

**ANEXO II. CONCILIACION ENTRE LOS ESTADOS FINANCIEROS DE GESTION
CON CRITERIO DE PROPORCIONALIDAD CON LOS ESTADOS FINANCIEROS POR
APLICACIÓN DE LA NORMATIVA CONTABLE INTERNACIONAL NIIF-UE.**

a. Conciliación Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada

	31 Diciembre 2016				31 Diciembre 2015			
	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por metodo participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por metodo participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE
Ingresos	690,8	(292,2)	162,6	561,2	746,6	(231,5)	151,6	666,7
EBITDA	168,4	(116,7)	34,0	85,7	164,9	(83,7)	27,9	109,0
Amortizaciones	(45,0)	13,8	(8,8)	(40,1)	(49,2)	11,6	(8,4)	(46,0)
Resultados deterioro/venta activos	(4,7)	2,1	0,1	(2,4)	(21,6)	(0,0)	(5,6)	(27,2)
Resultado de explotación	118,7	(100,8)	25,4	43,2	94,0	(72,1)	13,9	35,8
Resultado financiero	(3,1)	(4,6)	1,8	(6,0)	(5,0)	(1,7)	2,0	(4,7)
Resultado Soc. metodo participación	-	77,6	-	77,6	-	53,8	-	53,8
Resultado antes de impuestos	115,5	(27,8)	27,1	114,8	89,1	(20,1)	15,9	84,9
Impuestos	(51,6)	27,8	(10,3)	(34,2)	(38,2)	20,1	(9,1)	(27,2)
Minoritarios	-	-	(16,8)	(16,8)	-	-	(6,8)	(6,8)
Resultado consolidado neto	63,9	0,0	-	63,9	50,8	0,0	(0,0)	50,8

b. Conciliación Balance de situación resumido consolidado

	31 Diciembre 2016				31 Diciembre 2015			
	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por metodo participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por metodo participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE
ACTIVO								
Inmovilizado Intangible	49,3	(20,5)	0,7	29,5	33,8	(7,1)	0,9	27,6
Inmovilizado Material	687,0	(292,5)	107,0	501,5	655,4	(233,8)	115,0	536,6
Inmovilizado Financiero	2,3	(1,2)	0,4	1,5	4,9	(1,5)	0,2	3,6
Sociedades valoradas por método de participación	-	362,0	-	362,0	-	322,0	-	322,0
Fondo de Comercio de Consolidación	27,4	(4,3)	-	23,1	27,5	(4,2)	-	23,4
Otros activos no corrientes	38,1	(7,5)	2,9	33,5	49,6	(5,8)	3,2	47,0
ACTIVO NO CORRIENTE	804,1	36,1	111,1	951,3	771,1	69,7	119,4	960,2
Existencias	96,0	(34,0)	22,9	84,9	90,3	(33,3)	20,6	77,6
Deudores comerciales y otros	145,9	(49,7)	17,8	114,0	147,6	(49,1)	18,3	116,8
Inversiones financieras temporales	84,3	(1,7)	(0,1)	82,5	59,8	(1,7)	1,7	59,9
Efectivo y medios equivalentes	127,1	(79,2)	30,6	78,5	128,4	(79,2)	27,7	76,9
ACTIVO CORRIENTE	453,2	(164,6)	71,3	359,9	426,1	(163,2)	68,3	331,2
TOTAL ACTIVO	1.257,3	(128,5)	182,4	1.311,2	1.197,3	(93,5)	187,7	1.291,4
PATRIMONIO NETO Y PASIVO								
Patrimonio neto atribuido a la Soc. Dominante	629,4	-	-	629,4	608,4	-	-	608,4
Patrimonio neto de accionistas minoritarios	-	-	95,8	95,8	-	-	96,6	96,6
PATRIMONIO NETO TOTAL	629,4	-	95,8	725,2	608,4	-	96,6	705,0
Deudas financieras no corrientes	341,9	(38,4)	36,4	339,9	318,1	(10,8)	39,6	346,9
Otros pasivos no corrientes	66,6	(25,9)	7,4	48,1	64,2	(30,7)	7,4	40,9
PASIVO NO CORRIENTE	408,4	(64,2)	43,8	388,0	382,3	(41,4)	47,0	387,9
Deudas financieras corrientes	57,5	(2,4)	3,2	58,4	60,8	(4,2)	5,9	62,4
Otros pasivos corrientes	161,9	(61,8)	39,5	139,6	145,7	(47,8)	38,2	136,1
PASIVO CORRIENTE	219,5	(64,2)	42,7	198,0	206,5	(52,1)	44,1	198,5
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	1.257,3	(128,5)	182,4	1.311,2	1.197,3	(93,5)	187,7	1.291,4

ANEXO III. ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS (según Normas Internacionales de Contabilidad NIIF-UE)

a) Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada

	M€	31/12/2016	31/12/2015	variación %
Cifra de Negocios		561,2	637,8	(12,0%)
Otros ingresos		10,0	8,7	14,4%
Gastos de Explotación		(484,9)	(556,3)	12,8%
Amortizaciones		(40,1)	(45,1)	11,1%
Resultados deterioro/venta activos		(2,4)	(30,4)	92,0%
Otros Resultados		(0,5)	0,2	ns
Resultado de explotación		43,2	15,0	188,1%
Resultado financiero		(6,0)	(3,7)	(62,1%)
Resultado Soc. metodo participación		77,6	70,0	10,9%
Resultado antes de impuestos		114,8	81,3	41,2%
Impuestos		(34,2)	(22,0)	(55,6%)
Minoritarios		(16,8)	(8,5)	(97,4%)
Resultado consolidado neto		63,9	50,8	25,6%

b) Balance de situación resumido consolidado

	(M€)	
	31/12/2016	31/12/2015
ACTIVO		
Inmovilizado Intangible	29,5	27,6
Inmovilizado Material	501,5	536,6
Inmovilizado Financiero	1,5	3,6
Sociedades valoradas por el método de la participación	362,0	322,0
Fondo de Comercio de Consolidación	23,1	23,4
Otros activos no corrientes	33,5	47,0
ACTIVO NO CORRIENTE	951,3	960,2
Existencias	84,9	77,6
Deudores comerciales y otros	114,0	116,8
Inversiones financieras temporales	82,5	59,9
Efectivo y medios equivalentes	78,5	76,9
ACTIVO CORRIENTE	359,9	331,2
TOTAL ACTIVO	1.311,2	1.291,4
PATRIMONIO NETO Y PASIVO	42.735,0	31/12/2015
Patrimonio neto atribuido a la Sociedad Dominante	629,4	608,4
Patrimonio neto de accionistas minoritarios	95,8	96,6
PATRIMONIO NETO TOTAL	725,3	705,0
Deudas financieras no corrientes	339,9	346,9
Otros pasivos no corrientes	48,1	40,9
PASIVO NO CORRIENTE	388,0	387,9
Deudas financieras corrientes	58,4	62,4
Otros pasivos corrientes	139,6	136,1
PASIVO CORRIENTE	198,0	198,5
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	1.311,2	1.291,4

AVISO LEGAL

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones sobre el Grupo Cementos Molins (de ahora en adelante, "la Compañía" o "Cementos Molins"). Estas manifestaciones pueden incluir proyecciones y estimaciones financieras con asunciones, declaraciones relativas a planes, objetivos, y expectativas que pueden referirse a diversas materias, entre otras, a la base de clientes y a su evolución, al crecimiento de las distintas líneas de negocio y al del negocio global, a posibles compras, desinversiones u otras operaciones, a los resultados de la Compañía y a otros aspectos relativos a la actividad y situación de la misma.

Las manifestaciones de futuro o previsiones contenidas en este documento pueden ser identificadas, en determinados casos, por la utilización de palabras como «expectativa», «anticipación», «propósito», «creencia» o de un lenguaje similar, o su correspondiente forma negativa, o por la propia naturaleza de predicción que tienen las cuestiones referidas a estrategias, planes o intenciones. Estas manifestaciones de futuro o previsiones reflejan las opiniones de Cementos Molins respecto a sucesos futuros, no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos e incertidumbres que podrían determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos identificados en los documentos con información más completa registrados por Cementos Molins ante los diferentes organismos supervisores de los mercados de valores en los que cotiza su acción y, en particular, ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores.

Lo expuesto en este documento debe ser tenido en cuenta por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que comprar o vender o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores. Salvo en la medida en que lo requiera la ley aplicable, Cementos Molins no asume ninguna obligación de actualizar públicamente el resultado de cualquier revisión que pudiera realizar de estas manifestaciones para adaptarlas a hechos o circunstancias posteriores a este documento, incluidos, entre otros, cambios en el negocio de la Compañía, en su estrategia de desarrollo de negocio o cualquier otra posible circunstancia sobrevenida.

Este documento puede contener información financiera resumida o información no auditada. La información contenida en el mismo debe leerse en conjunto y está sujeta a toda la información pública disponible sobre la Compañía, incluyendo, en su caso, otros documentos emitidos por la Compañía que contengan información más completa.

Por último, se hace constar que ni este documento ni nada de lo aquí contenido constituye una oferta de compra, venta o canje, o una solicitud de una oferta de compra, venta o canje de valores, o una recomendación o asesoramiento sobre ningún valor.