



DECLARACIÓN INTERMEDIA DE GESTIÓN

**Información sobre los
resultados del 1S 2017**

ÍNDICE

1. RESULTADOS A 30 DE JUNIO 2017 (según NIIF-UE)	3
2. MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO (Aclaración sobre la información financiera incluida en este informe)	4
3. RESULTADOS DE LA OPERACIONES A 30 DE JUNIO 2017 (según criterio proporcional).....	5
INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA.....	7
A. EVOLUCIÓN POR PAISES (según criterio proporcional)	7
A.1. ESPAÑA.....	7
A.2. ARGENTINA	8
A.3. URUGUAY.....	8
A.4. MÉXICO.....	9
A.5. BOLIVIA.....	9
A.6. BANGLADESH.....	10
A.7. TÚNEZ.....	10
A.8. OTROS	11
B. INVERSIONES Y DEUDA FINANCIERA (según criterio proporcional).....	11
PRINCIPALES HECHOS RELEVANTES	13
ANEXO I. ESTADOS FINANCIEROS DE GESTIÓN (según criterio proporcional).....	14
ANEXO II. CONCILIACIÓN ENTRE LOS ESTADOS FINANCIEROS DE GESTIÓN CON CRITERIO DE PROPORCIONALIDAD CON LOS ESTADOS FINANCIEROS POR APLICACIÓN DE LA NORMATIVA CONTABLE INTERNACIONAL NIIF-UE	15
ANEXO III. ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS (según Normas Internacionales de Contabilidad NIIF-UE)	16
AVISO LEGAL	17

1. RESULTADOS A 30 DE JUNIO 2017 (según NIIF-UE)

M€			% variación				% variación	
	2T 2017	2T 2016	% variación	tc constante	1S 2017	1S 2016	% variación	tc constante
Cifra de Negocios	160,4	135,1	18,8%	28,0%	319,8	265,8	20,3%	25,7%
Otros ingresos	3,2	3,1	2,7%		5,8	5,3	9,7%	
Gastos de Explotación	(137,3)	(117,9)	(16,5%)		(271,8)	(230,2)	(18,1%)	
Amortizaciones	(9,8)	(9,9)	1,8%		(19,9)	(20,2)	1,4%	
Resultados deterioro/venta activos	(0,3)	(1,5)	78,5%		(0,8)	(1,9)	61,0%	
Otros Resultados	0,2	0,1	-		0,2	0,2	-	
Resultado de explotación	16,4	9,0	82,6%	104,1%	33,4	19,1	75,4%	86,8%
Resultado financiero	(0,2)	(0,9)	78,4%		(4,5)	(2,8)	(60,9%)	
Resultado Soc. metodo participación	19,6	21,2	(7,8%)	(5,9%)	38,9	37,9	2,6%	6,9%
Resultado antes de impuestos	35,8	29,3	22,1%	30,6%	67,9	54,2	25,2%	32,5%
Impuestos	(8,0)	(5,4)	(47,9%)		(15,1)	(11,0)	(37,9%)	
Minoritarios	(6,0)	(3,9)	(54,2%)		(10,4)	(7,8)	(33,7%)	
Resultado consolidado neto	21,8	20,1	8,9%	14,0%	42,3	35,4	19,5%	25,8%

El resultado de explotación del 1S 2017 es superior en 14M€ respecto al del mismo periodo del 2016, gracias a los mejores resultados en Argentina y en las sociedades españolas.

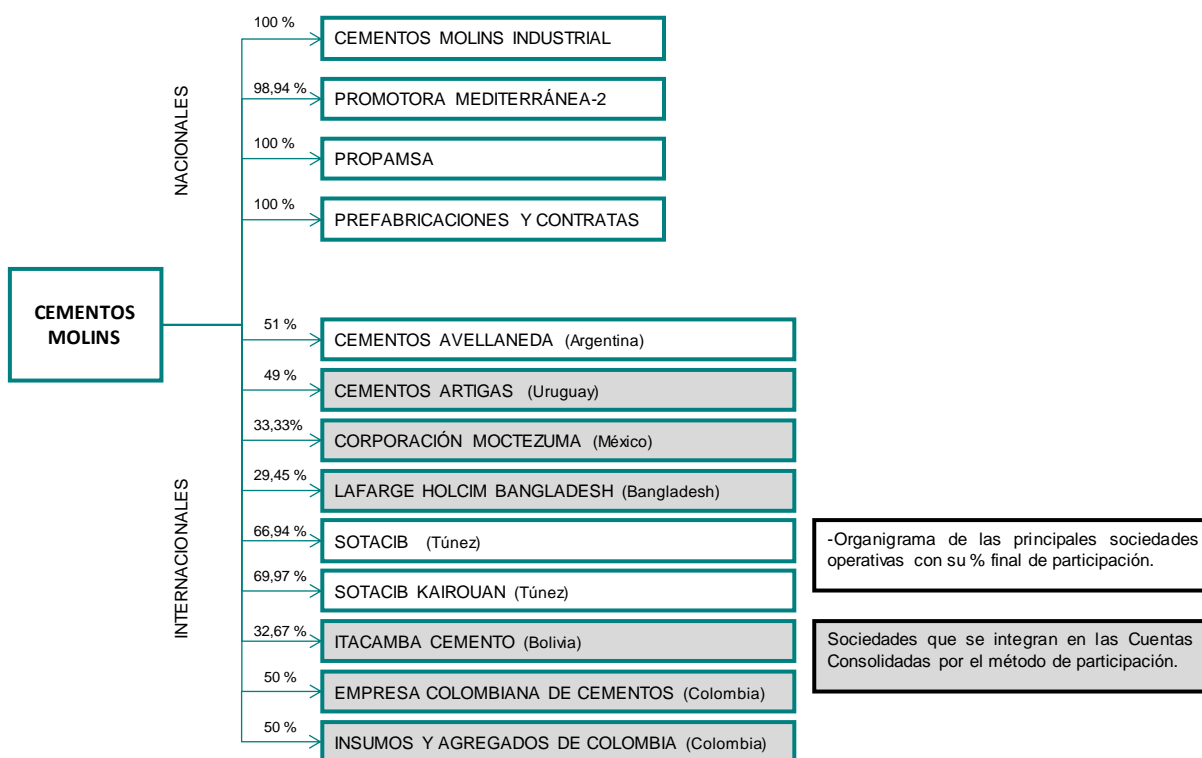
El resultado financiero del 1S 2017 disminuye por los menores ingresos financieros procedentes de Argentina. El resultado financiero correspondiente al 2T 2017 se beneficia de la incorporación de diferencias de cambio positivas.

El resultado por sociedades consolidadas por el método de participación es de 39 M€, un 3% superior al del mismo periodo del ejercicio anterior -a tipos de cambio constante el incremento se hubiera situado en el 7%-, liderado por los buenos resultados de nuestra filial en México. En esta línea de la cuenta de resultados se incorporan los resultados de las filiales en México, Uruguay, Bangladesh, Bolivia y Colombia, en virtud de su porcentaje de participación.

El Resultado Consolidado Neto del 1S 2017 ha sido un 20% superior al del mismo periodo del 2016, alcanzando los 42 M€. La depreciación de las divisas ha afectado negativamente al resultado en 2,2 M€.

2. MEDIDAS ALTERNATIVAS DE RENDIMIENTO (Aclaración sobre la información financiera incluida en este informe)

El Grupo Cementos Molins (en adelante “el Grupo” o “Cementos Molins”) participa activamente en la gestión de las sociedades que integra por el método de la participación, ya sea de forma conjunta con otro accionista o mediante una participación relevante en sus órganos de decisión. La estructura societaria actual es, principalmente, la siguiente:



Siguiendo las directrices y recomendaciones de la Autoridad Europea de Valores y Mercados (ESMA), cuyo objetivo es promover la utilidad y la transparencia de las Medidas Alternativas de Rendimiento incluidas en la información regulada o en cualquier otra remitida por las sociedades cotizadas, la información incluida en las siguientes notas de este informe se basa en la aplicación del criterio de proporcionalidad en el método de integración de sus participadas, aplicando el porcentaje final de participación que se detenta en todas y cada una de ellas. De esta manera, el Grupo considera que queda adecuadamente reflejada la gestión de los negocios y la forma en que se analizan los resultados para la toma de decisiones.

Por tanto, los siguientes parámetros se definen en las siguientes notas del informe como:

- “Ingresos”: Cifra de Negocios reportada en los estados financieros individuales y consolidados de las diferentes sociedades integradas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “EBITDA”: Resultado de explotación antes de amortizaciones y resultados por deterioros y venta de activos de las diferentes sociedades integradas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.

- “EBIT”: Resultado neto antes de resultados financieros e impuestos (resultado de explotación), multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “Capex”: Altas de inmovilizado, materiales e inmateriales, de las sociedades incluidas en el perímetro de consolidación, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “Deuda financiera Neta”: Deuda financiera, restando la tesorería, las inversiones financieras temporales y las imposiciones a largo plazo, multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas. Cuando existe excedente de caja se presenta con signo negativo.
- “Volúmenes”: Unidades físicas vendidas de cemento portland y hormigón de las sociedades incluidas en el perímetro de consolidación (sin eliminación de las ventas internas), multiplicado por el porcentaje de participación que se detenta en cada una de ellas.
- “% variación tc constante”. Recoge la variación que se hubiera registrado en el epígrafe del periodo actual si no hubiesen variado los tipos de cambio (mismos tipos de cambio del periodo anterior).

Al final del informe, se incluyen los estados financieros del Grupo de acuerdo a Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF-UE) (Anexo III); donde se aplica el método de la participación para las sociedades en las que se tiene una participación accionarial igual o inferior al 50%, así como una conciliación entre ambos criterios de consolidación (Anexo II).

3. RESULTADOS DE LA OPERACIONES A 30 DE JUNIO 2017 (según criterio proporcional)

Con el criterio de proporcionalidad anteriormente expuesto, los resultados que el Grupo utiliza para su gestión, a 30 de junio de 2017, son los siguientes:

M€	2T 2017		2T 2016		% variación		% variación	
	2T 2017	2T 2016	% variación	tc constante	1S 2017	1S 2016	% variación	tc constante
Ingresos	198,4	171,3	15,8%	20,6%	392,5	332,2	18,1%	21,7%
EBITDA	49,8	43,7	14,0%	18,8%	99,1	82,5	20,1%	25,0%
Margen EBITDA	25,1%	25,5%			25,2%	24,8%		
EBIT	36,7	31,0	18,4%	23,5%	73,4	57,9	26,7%	32,4%
Resultado Neto	21,8	20,1	8,9%	13,9%	42,3	35,4	19,5%	25,8%
Capex	9,9	18,1	(45,4%)		23,0	33,6	(31,5%)	
Beneficio por acción (€)					0,64	0,54		
Deuda financiera neta					30/06/2017	31/12/2016		
					169,6	187,7	(9,6%)	
Volúmenes	2T 2017	2T 2016			1S 2017	1S 2016		
Cemento (Mt)	1.382	1.324	4,4%		2.714	2.593	4,7%	
Hormigón (Mm3)	418	381	9,7%		802	723	10,9%	

El volumen de ventas de cemento al 1S 2017 crece un 5% respecto al 1S 2016, con aportación positiva de todos los países, a excepción de Túnez por menores ventas de exportación, y en menor medida, de Bangladesh. El crecimiento en hormigón es de un 11%, con aportación positiva de todos los países, a excepción de Uruguay.

Los ingresos acumulados al 1S 2017 se incrementan un 18% respecto al 1S 2016, por el aumento, tanto de las sociedades nacionales como del conjunto de las internacionales, que aumentan un 18%.

M€			% variación				% variación	
	2T 2017	2T 2016	variación %	tc constante	1S 2017	1S 2016	variación %	tc constante
España	57,8	49,4	16,9%	-	116,9	98,7	18,3%	-
Argentina	42,8	32,0	33,8%	48,8%	85,1	63,2	34,7%	43,3%
Uruguay	8,5	8,4	0,3%	(7,8%)	17,4	15,5	12,3%	(,2%)
México	63,0	54,2	16,3%	19,6%	122,7	102,2	20,1%	25,7%
Bolivia	4,7	2,1	119,2%	122,6%	7,8	4,4	80,4%	76,2%
Bangladesh	8,0	8,5	(6,0%)	(3,9%)	16,4	17,2	(4,6%)	(4,7%)
Túnez	13,6	16,7	(18,1%)	(5,5%)	26,2	31,0	(15,6%)	(7,5%)
Otros	-	-	-	-	-	-	-	-
Total	198,4	171,3	15,8%	20,6%	392,5	332,2	18,1%	21,7%

El EBITDA acumulado mejora un 20% respecto al mismo periodo del año anterior. Por países, destacar las mayores aportaciones de los resultados de México y Argentina, y en menor medida de España y Uruguay. Por el contrario, se producen descensos en Túnez y Bangladesh.

El margen de EBITDA se sitúa en el 25,2%, medio punto por encima del mismo ejercicio anterior.

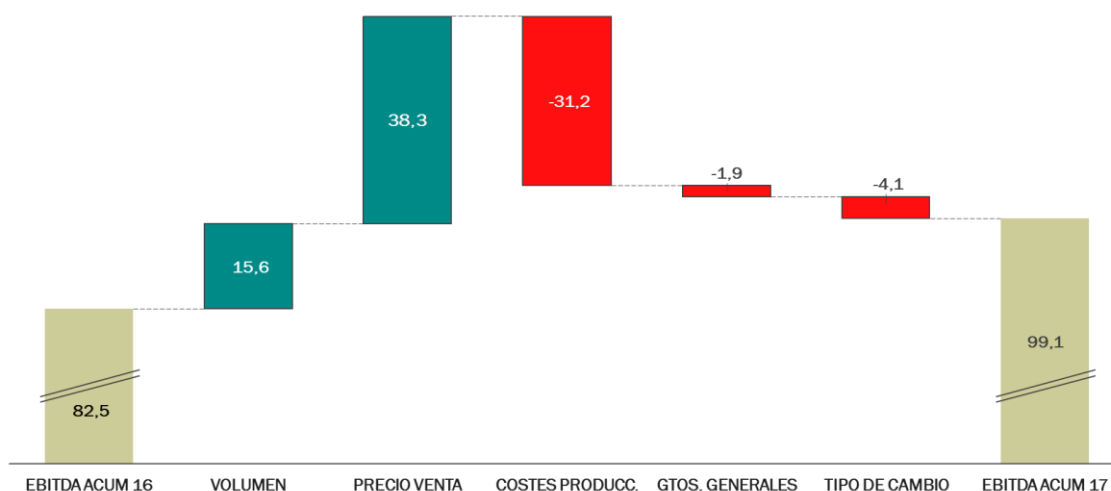
A tipos de cambio del mismo periodo del 2016, el EBITDA crecería un 25%.

EBITDA									
M€			% variación				% variación		
	2T 2017	2T 2016	variación %	tc constante	1S 2017	1S 2016	variación %	tc constante	
España	5,7	5,2	10,0%	-	12,5	9,4	33,3%	-	
Argentina	10,0	5,8	73,1%	91,6%	20,8	12,7	62,9%	72,8%	
Uruguay	2,7	1,5	72,9%	58,2%	4,5	2,5	81,9%	63,0%	
México	29,7	26,5	11,9%	15,0%	58,3	49,2	18,4%	24,1%	
Bolivia	0,6	0,4	83,8%	82,7%	1,1	0,6	80,1%	77,9%	
Bangladesh	1,2	2,6	(52,5%)	(51,7%)	3,4	5,4	(37,9%)	(38,6%)	
Túnez	2,7	4,3	(36,2%)	(26,1%)	4,1	7,5	(44,7%)	(38,5%)	
Otros	(2,8)	(2,6)	(11,6%)	(12,1%)	(5,6)	(4,8)	(13,6%)	(13,4%)	
Total	49,8	43,7	14,0%	18,8%	99,1	82,5	20,1%	25,0%	

Cabe comentar a nivel trimestral, que las ventas y el EBITDA del 2T están afectados por la Semana Santa, que en 2017 se ha registrado en el segundo trimestre, mientras que en 2016 fue en el primero.

En este sentido, el 1S 2017 se ve afectado por el efecto temporal, en comparación con el 1S del ejercicio anterior, de las fiestas religiosas del Ramadán en Bangladesh y Túnez.

Los factores de variación en EBITDA para el 1S 2017 se muestran a continuación, en millones de euros:



El EBITDA acumulado mejora principalmente por el incremento del volumen de ventas en la mayoría de países. Si bien los costes de producción han empeorado por el aumento de los costes energéticos (electricidad y petcoke) y el efecto inflación (esencialmente en Argentina), el impacto se ha visto más que compensado por mejoras de precios, principalmente en México y Argentina.

Hay que destacar la recuperación en España, donde todos los negocios crecen en volumen y aportan globalmente mejoras significativas en EBITDA.

La deuda financiera neta se situó en 170 M€, disminuyendo respecto a diciembre de 2016 en 18 M€.

INFORMACIÓN COMPLEMENTARIA

La aportación por países, a las principales magnitudes consolidadas, es la siguiente:

A. EVOLUCION POR PAISES (según criterio proporcional)

A.1. ESPAÑA

M€	2T 2017	2T 2016	variación %	1S 2017	1S 2016	variación %
Ingresos	57,8	49,4	16,9%	116,9	98,7	18,3%
EBITDA	5,7	5,2	10,0%	12,5	9,4	33,3%
Margen EBITDA	9,9%	10,5%		10,7%	9,5%	
Capex	1,7	1,6		2,9	1,9	
				30/06/2017	31/12/2016	
Deuda financiera neta				79,7	70,3	13,2%

Durante el primer semestre 2017, se ha registrado crecimiento de los ingresos en todos los negocios, destacando la mejora del negocio del hormigón y del prefabricado. El consumo de cemento sigue creciendo en nuestro mercado de referencia, Cataluña.

En términos de EBITDA, todos los negocios mejoran los resultados a excepción del cemento debido al incremento de los costes, principalmente energéticos.

Mencionar que el EBITDA del segundo trimestre incorpora el efecto de la Semana Santa, comentado anteriormente.

A.2. ARGENTINA

M€	2T 2017		2T 2016		% variación		1S 2017		1S 2016		% variación	
			% variación	tc constante					% variación	tc constante		
Ingresos	42,8	32,0	33,8%	48,8%	85,1	63,2	34,7%	43,3%				
EBITDA	10,0	5,8	73,1%	91,6%	20,8	12,7	62,9%	72,8%				
Margen EBITDA	23,4%	18,1%			24,4%	20,1%						
Capex	3,1	1,3			5,1	2,7						
					30/06/2017	31/12/2016						
Deuda financiera neta					(27,4)	(26,2)	4,6%					

El EBITDA mejora de forma sustancial por el incremento de márgenes y en menor medida, por el aumento del volumen de venta, en un mercado que hasta junio ha crecido un 9% (fuente: AFCP) respecto al mismo periodo del ejercicio anterior.

Se mantiene la posición financiera excedentaria, que tiene que permitir acometer diferentes proyectos de inversión, en especial, la renovación de la fábrica de San Luí.

A.3. URUGUAY

M€	2T 2017		2T 2016		% variación		1S 2017		1S 2016		% variación	
			% variación	tc constante					% variación	tc constante		
Ingresos	8,5	8,4	,3%	(7,8%)	17,4	15,5	12,3%	(,2%)				
EBITDA	2,7	1,5	72,9%	58,2%	4,5	2,5	81,9%	63,0%				
Margen EBITDA	31,8%	17,9%			25,9%	16,1%						
Capex	0,5	0,5			0,8	1,0						
					30/06/2017	31/12/2016						
Deuda financiera neta					(7,6)	(3,2)	139,4%					

La mejora del EBITDA acumulado proviene del incremento de las ventas y del mejor comportamiento de los costes, lo que lleva a una mejora del margen EBITDA de 10 puntos porcentuales. La apreciación de la divisa ha contribuido a la mejora del EBITDA.

A.4. MÉXICO

M€			% variación				% variación	
	2T 2017	2T 2016	% variación	tc constante	1S 2017	1S 2016	% variación	tc constante
Ingresos	63,0	54,2	16,3%	19,6%	122,7	102,2	20,1%	25,7%
EBITDA	29,7	26,5	11,9%	15,0%	58,3	49,2	18,4%	24,1%
Margen EBITDA	47,1%	48,9%			47,5%	48,1%		
Capex	2,0	6,0			3,5	10,5		
					30/06/2017	31/12/2016		
Deuda financiera neta					(38,2)	(50,8)	(24,7%)	

El EBITDA en México sigue mostrando sólidos crecimientos, por un mejor precio de venta y por el incremento del volumen vendido tras el arranque de la segunda línea operativa en Apazapan desde finales del año 2016.

El margen EBITDA, no obstante, se reduce por el aumento de los costes energéticos y logísticos.

El descenso de la posición financiera se debe principalmente a los dividendos repartidos durante el primer semestre del ejercicio 2017.

A.5. BOLIVIA

M€			% variación				% variación	
	2T 2017	2T 2016	% variación	tc constante	1S 2017	1S 2016	% variación	tc constante
Ingresos	4,7	2,1	119,2%	122,6%	7,8	4,4	80,4%	76,2%
EBITDA	0,6	0,4	83,8%	82,7%	1,1	0,6	80,1%	77,9%
Margen EBITDA	12,8%	19,0%			14,1%	13,6%		
Capex	0,4	6,5			7,1	14,1		
					30/06/2017	31/12/2016		
Deuda financiera neta					32,0	29,7	7,4%	

El EBITDA en Bolivia mejora ligeramente respecto al mismo periodo del año anterior. El descenso del consumo en la región de Santa Cruz ha llevado a no cumplir el volumen de ventas previsto en este primer semestre de funcionamiento de la nueva fábrica. Se están realizando gestiones para lograr mejorar las ventas en el mercado local e incrementar las exportaciones ya iniciadas en este segundo trimestre del ejercicio 2017.

A.6. BANGLADESH

M€	2T 2017		2T 2016		% variación		1S 2017		1S 2016		% variación	
					% variación	tc constante			% variación	tc constante		
Ingresos	8,0	8,5	(6,0%)	(3,9%)	16,4	17,2	(4,6%)	(4,7%)				
EBITDA	1,2	2,6	(52,5%)	(51,7%)	3,4	5,4	(37,9%)	(38,6%)				
Margen EBITDA	15,0%	30,6%			20,7%	31,4%						
Capex	0,1	0,8			0,3	0,8						
					30/06/2017	31/12/2016						
Deuda financiera neta					(7,1)	(11,1)	(36,0%)					

El EBITDA desciende por un menor volumen y un descenso del precio de venta, en un mercado muy competitivo debido al exceso de oferta. El margen EBITDA ha empeorado por el mencionado menor precio de venta y por un aumento de los costes energéticos.

Se está en proceso de aprobación por parte de las autoridades locales de la compra de las molineras de cemento que Lafarge Holcim tiene en Bangladesh, con una capacidad de producción de 2,2 millones de toneladas de cemento/año.

A.7. TÚNEZ

M€	2T 2017		2T 2016		% variación		1S 2017		1S 2016		% variación	
					% variación	tc constante			% variación	tc constante		
Ingresos	13,6	16,7	(18,1%)	(5,5%)	26,2	31,0	(15,6%)	(7,5%)				
EBITDA	2,7	4,3	(36,2%)	(26,1%)	4,1	7,5	(44,7%)	(38,5%)				
Margen EBITDA	19,9%	25,7%			15,6%	24,2%						
Capex	0,2	1,2			0,4	1,6						
					30/06/2017	31/12/2016						
Deuda financiera neta					63,8	76,8	(16,9%)					

El EBITDA del negocio del cemento blanco, suministrado por la fábrica de Feriana, desciende por la reducción del volumen de ventas del cemento de exportación y por el aumento de los costes energéticos.

En cemento gris, también desciende el EBITDA por el impacto de la huelga en la fábrica de Kairouan del mes de enero, por los menores volúmenes de ventas en cemento de exportación y por el menor precio de venta local.

Adicionalmente, destacar el impacto negativo de la depreciación del dinar tunecino en el 1S 2017, en comparación con el mismo periodo del año anterior.

A.8. OTROS

M€	2T 2017	2T 2016	% variación	1S 2017	1S 2016	% variación
Ingresos	-	-	-	-	-	-
EBITDA	(2,8)	(2,6)	(11,6%)	(5,6)	(4,8)	(13,6%)
Margen EBITDA	-	-	-	-	-	-
Capex	1,8	0,3		2,9	1,0	
				30/06/2017	31/12/2016	
Deuda financiera neta				74,6	102,2	(27,0%)

Se incluyen en este apartado los costes corporativos del Grupo y aquellos negocios que aún no han entrado en funcionamiento, como la nueva fábrica de Colombia.

B. INVERSIONES Y DEUDA FINANCIERA (según criterio proporcional)

B.1. INVERSIONES

	2T 17	2T 16	variación %	1S 17	1S 16	variación %
INVERSIONES (millones euros)	9,9	18,1	-45,4%	23,0	33,6	-31,5%

Durante el 1S 2017, se han realizado inversiones por un total de 23 M€, destacando el proyecto de arcillas activadas en la fábrica de Olavarría (Argentina), finalizaciones de obras en la nueva fábrica de Bolivia y los trabajos de construcción de la nueva planta de Colombia.

Los principales proyectos de crecimiento en marcha son los siguientes:

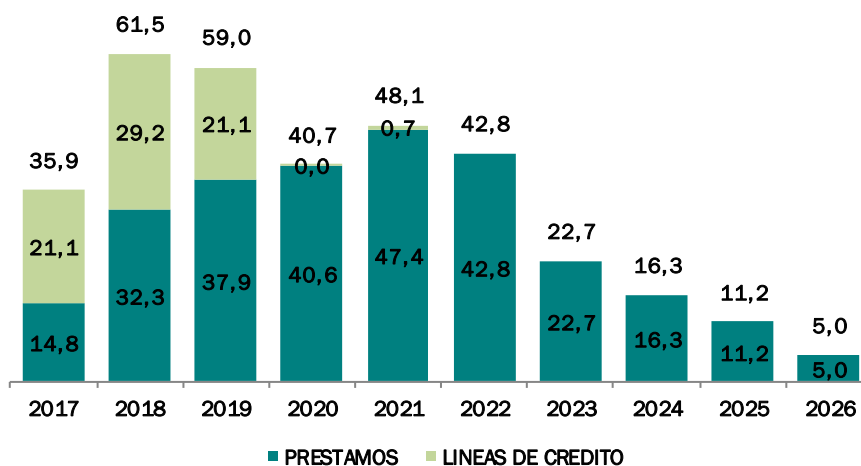
- En el mes de diciembre de 2016, se iniciaron los trabajos de movimientos de tierras para la construcción de una nueva planta de producción de cemento en el municipio de Sonsón, Antioquia (Colombia), en asociación con el grupo colombiano Corona. Se prevé su puesta en marcha para el primer trimestre de 2019.
- En diciembre de 2016, Lafarge Surma Cement (sociedad de Bangladesh participada por Grupo Cementos Molins y por Grupo LafargeHolcim) llegó a un acuerdo con el Grupo LafargeHolcim para la compra del 100% de las acciones de Holcim Cement (Bangladesh), cuyos principales activos son tres plantas de molienda de cemento situadas en Bangladesh, con una capacidad de producción de 2,2 millones de toneladas de cemento/año. La adquisición se ha cerrado en un importe de 117 M USD. La operación se encuentra sujeta a aprobación por parte de los organismos reguladores del mercado local.

B.2. DEUDA FINANCIERA NETA

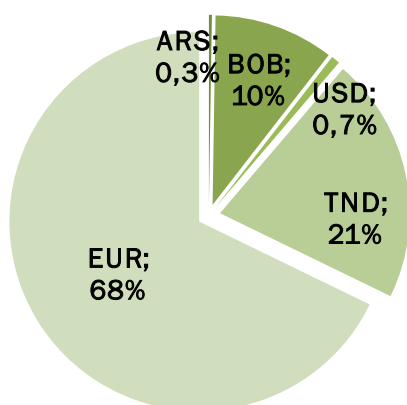
La deuda financiera neta se redujo en un 10% desde finales del pasado año, gracias a una sólida generación de caja:

	M€	30/06/2017	31/12/2016	variación %
Pasivo financiero		343,4	399,4	(14,0%)
Pasivo Financiero Corriente		54,1	57,5	(6,1%)
Pasivo Financiero no Corriente		289,3	341,9	(15,4%)
Imposiciones a largo plazo		(0,2)	(0,4)	(58,3%)
Inversiones financieras temporales		(25,8)	(84,3)	(69,4%)
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes		(147,7)	(127,1)	16,2%
DEUDA FINANCIERA NETA		169,7	187,7	(9,6%)

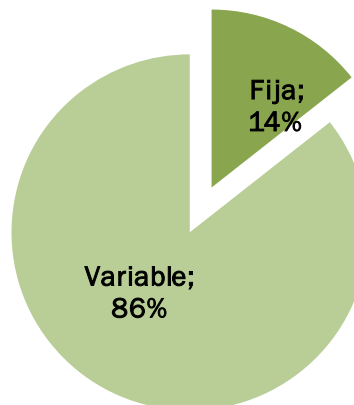
La siguiente gráfica muestra el calendario de vencimientos de deuda, en millones de euros:



DEUDA POR DIVISA



DEUDA POR TIPO



PRINCIPALES HECHOS RELEVANTES

- El 29 de junio de 2017, se comunicó la distribución, el 13 de julio de 2017, de un dividendo complementario del ejercicio 2016 de 0,01 euros por acción y de un dividendo a cuenta del ejercicio 2017 de 0,12 euros por acción.
- El 29 de junio de 2017, se adjuntaron los acuerdos adoptados por la Junta General de Accionistas y por el Consejo de Administración de Cementos Molins, S.A., celebrados en la misma fecha.
- El 26 de junio de 2017, Cementos Molins, S.A. comunicó el fallecimiento de don Casimiro Molins Ribot, Presidente del Consejo de Administración.
- El 8 de mayo de 2017 la Sociedad remitió presentación con resultados del ejercicio 2016 y primer trimestre del ejercicio 2017, junto con las orientaciones y nuevos proyectos para el período 2017-2019.
- El 2 de mayo de 2017, se comunicó la composición de la Comisión de Auditoría y Cumplimiento y de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones tras los acuerdos adoptados por el Consejo de Administración del 28 de abril de 2017.
- El 27 de febrero de 2017, el Consejo de Administración formuló las Cuentas Anuales de Cementos Molins, S.A. y las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo, el Informe de Gestión, individual y consolidado, y el Informe anual de Gobierno Corporativo, correspondientes al ejercicio terminado a 31 de diciembre 2016, así como la propuesta de distribución de resultado. Ambas cuentas anuales, auditadas por Deloitte, S.L., fueron remitidas a la CNMV el 28 de febrero de 2017.

HECHOS RELEVANTES POSTERIORES AL CIERRE DEL 1S

- Como Hechos Relevantes posteriores al cierre del período, el 14 de julio de 2017 se comunicó el fallecimiento de D. Joaquim Molins Amat , consejero y vocal de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones.
- El 27 de julio la Sociedad ha comunicado el nombramiento de Juan Molins Amat como Presidente del Consejo de Administración, de Cartera de Inversiones CM, S.A., representada por D. Joaquín M^a Molins Gil como Vicepresidente 1^o del Consejo de Administración y de Otinix S.L., representada por D^a Ana María Molins López-Rodó como Vicepresidenta 2^a del Consejo de Administración.
- El mismo 27 de julio, la Sociedad ha comunicado el nombramiento de la consejera independiente D^a Andrea Kathrin Christenson como Presidenta de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones y la composición del Consejo de Administración y las Comisiones del Consejo tras los nombramientos efectuados en la misma fecha.

ANEXO I. ESTADOS FINANCIEROS DE GESTIÓN (según criterio proporcional)

a. Cuenta de Resultados resumida consolidada

	(M€)	1S 2017	1S 2016	variación %	% variación tc constante
Ingresos		392,5	332,2	18,1%	21,7%
EBITDA		99,1	82,5	20,1%	25,0%
Amortizaciones	(24,9)	(22,7)	(9,9%)	(12,8%)	
Resultados deterioro/venta activos	(0,9)	(2,0)	54,9%	54,0%	
EBIT		73,4	57,9	26,7%	32,4%
Resultado financiero	(6,3)	(3,3)	(91,0%)	(89,7%)	
Resultado antes de impuestos		67,1	54,6	22,8%	29,0%
Impuestos	(24,8)	(19,2)	(29,1%)	(35,0%)	
Resultado consolidado neto		42,3	35,4	19,5%	25,8%

b. Balance de situación resumido consolidado

	(M€)	
ACTIVO	30/06/2017	31/12/2016
Inmovilizado Intangible	46,4	49,3
Inmovilizado Material	649,9	687,0
Inmovilizado Financiero	2,2	2,3
Fondo de Comercio de Consolidación	27,0	27,4
Otros activos no corrientes	36,5	38,1
ACTIVO NO CORRIENTE	762,0	804,1
Existencias	85,9	96,0
Deudores comerciales y otros	166,7	145,9
Inversiones financieras temporales	25,8	84,3
Efectivo y medios equivalentes	147,7	127,1
ACTIVO CORRIENTE	426,1	453,2
TOTAL ACTIVO	1.188,1	1.257,3
PATRIMONIO NETO Y PASIVO	30/06/2017	31/12/2016
Patrimonio neto atribuido a la Sociedad Dominante	640,1	629,4
PATRIMONIO NETO TOTAL	640,1	629,4
Deudas financieras no corrientes	289,3	341,9
Otros pasivos no corrientes	64,8	66,6
PASIVO NO CORRIENTE	354,1	408,4
Deudas financieras corrientes	54,1	57,5
Otros pasivos corrientes	139,8	161,9
PASIVO CORRIENTE	193,9	219,5
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	1.188,1	1.257,3

ANEXO II. CONCILIACIÓN ENTRE LOS ESTADOS FINANCIEROS DE GESTIÓN CON CRITERIO DE PROPORCIONALIDAD CON LOS ESTADOS FINANCIEROS POR APLICACIÓN DE LA NORMATIVA CONTABLE INTERNACIONAL NIIF-UE

a. Conciliación Cuenta de pérdidas y ganancias resumida consolidada

	1r semestre 2017				1r semestre 2016			
	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE
Ingresos	392,5	(166,8)	94,1	319,8	332,2	(141,8)	75,4	265,8
EBITDA	99,1	(66,9)	21,9	54,1	82,5	(56,9)	15,6	41,2
Amortizaciones	(24,9)	9,6	(4,6)	(19,9)	(22,7)	6,9	(4,4)	(20,2)
Resultados deterioro/venta activos	(0,9)	0,1	-	(0,8)	(2,0)	-	0,1	(1,9)
Resultado de explotación	73,4	(57,2)	17,2	33,4	57,8	(50,0)	11,3	19,1
Resultado financiero	(6,3)	1,7	0,1	(4,5)	(3,3)	(1,0)	1,5	(2,8)
Resultado Soc. método participación	-	38,9	-	38,9	-	37,9	-	37,9
Resultado antes de impuestos	67,1	(16,6)	17,4	67,9	54,5	(13,1)	12,8	54,2
Impuestos	(24,8)	16,6	(6,9)	(15,1)	(19,2)	13,1	(4,9)	(11,0)
Minoritarios	-	-	(10,4)	(10,4)	-	-	(7,8)	(7,8)
Resultado consolidado neto	42,3	-	0,0	42,3	35,3	(0,0)	0,1	35,4

b. Conciliación Balance de situación resumido consolidado

	30 Junio 2017				31 Diciembre 2016			
	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE	Método Proporcional	Ajustes Soc. integradas por método participación	Ajustes Soc. integradas por integración global	Aplicación NIIF-UE
ACTIVO								
Inmovilizado Intangible	46,4	(19,2)	0,7	27,9	49,3	(20,5)	0,7	29,5
Inmovilizado Material	649,9	(288,8)	92,6	453,7	687,0	(292,5)	107,0	501,5
Inmovilizado Financiero	2,2	(1,0)	0,2	1,4	2,3	(1,2)	0,4	1,5
Sociedades valoradas por método de participación	-	378,1	-	378,1	-	362,0	-	362,0
Fondo de Comercio de Consolidación	27,0	(4,0)	-	23,0	27,4	(4,3)	-	23,1
Otros activos no corrientes	36,5	(7,9)	2,4	31,0	38,1	(7,5)	3,0	33,6
ACTIVO NO CORRIENTE	762,0	57,2	95,9	915,1	804,1	36,1	111,1	951,3
Existencias	85,9	(29,1)	20,1	76,9	96,0	(34,0)	22,9	84,9
Deudores comerciales y otros	166,7	(54,4)	19,2	131,5	145,9	(49,7)	17,8	114,0
Inversiones financieras temporales	25,8	(0,7)	(0,3)	24,8	84,3	(1,7)	(0,1)	82,5
Efectivo y medios equivalentes	147,7	(87,4)	31,1	91,4	127,1	(79,2)	30,6	78,5
ACTIVO CORRIENTE	426,1	(171,6)	70,1	324,6	453,2	(164,6)	71,3	359,9
TOTAL ACTIVO	1.188,1	(114,4)	166,0	1.239,7	1.257,3	(128,5)	182,4	1.311,2
PATRIMONIO NETO Y PASIVO								
Patrimonio neto atribuido a la Soc. Dominante	640,1	-	-	640,1	629,4	-	-	629,4
Patrimonio neto de accionistas minoritarios	-	-	93,1	93,1	-	-	95,8	95,8
PATRIMONIO NETO TOTAL	640,1	-	93,1	733,2	629,4	-	95,8	725,3
Deudas financieras no corrientes	289,3	(35,7)	29,2	282,8	341,9	(38,4)	36,4	339,9
Otros pasivos no corrientes	64,8	(26,0)	6,6	45,4	66,6	(25,9)	7,4	48,1
PASIVO NO CORRIENTE	354,1	(61,7)	35,8	328,2	408,4	(64,2)	43,8	388,0
Deudas financieras corrientes	54,1	(3,0)	3,4	54,5	57,5	(2,4)	3,2	58,4
Otros pasivos corrientes	139,8	(49,7)	33,7	123,8	161,9	(61,8)	39,5	139,6
PASIVO CORRIENTE	193,9	(52,7)	37,1	178,3	219,5	(64,2)	42,7	198,0
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	1.188,1	(114,4)	166,0	1.239,7	1.257,3	(128,5)	182,4	1.311,2

ANEXO III. ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS (según Normas Internacionales de Contabilidad NIIF-UE)

a) Cuenta de pérdidas y ganancias resumida consolidada

	M€	1S 2017	1S 2016	% variación	% variación tc constante
Cifra de Negocios		319,8	265,8	20,3%	25,7%
Otros ingresos		5,8	5,3	9,7%	
Gastos de Explotación		(271,8)	(230,2)	(18,1%)	
Amortizaciones		(19,9)	(20,2)	1,4%	
Resultados deterioro/venta activos		(0,8)	(1,9)	61,0%	
Otros Resultados		0,2	0,2	-	
Resultado de explotación		33,4	19,1	75,4%	86,8%
Resultado financiero		(4,5)	(2,8)	(60,9%)	
Resultado Soc. metodo participación		38,9	37,9	2,6%	6,9%
Resultado antes de impuestos		67,9	54,2	25,2%	32,5%
Impuestos		(15,1)	(11,0)	(37,9%)	
Minoritarios		(10,4)	(7,8)	(33,7%)	
Resultado consolidado neto		42,3	35,4	19,5%	25,8%

b) Balance de situación resumido consolidado

	(M€)	
	30/06/2017	31/12/2016
ACTIVO		
Inmovilizado Intangible	27,9	29,5
Inmovilizado Material	453,7	501,5
Inmovilizado Financiero	1,4	1,5
Sociedades valoradas por el método de la participación	378,1	362,0
Fondo de Comercio de Consolidación	23,0	23,1
Otros activos no corrientes	31,0	33,5
ACTIVO NO CORRIENTE	915,1	951,3
Existencias	76,9	84,9
Deudores comerciales y otros	131,5	114,0
Inversiones financieras temporales	24,8	82,5
Efectivo y medios equivalentes	91,4	78,5
ACTIVO CORRIENTE	324,6	359,9
TOTAL ACTIVO	1.239,7	1.311,2
PATRIMONIO NETO Y PASIVO		
	30/06/2017	31/12/2016
Patrimonio neto atribuido a la Sociedad Dominante	640,1	629,4
Patrimonio neto de accionistas minoritarios	93,1	95,8
PATRIMONIO NETO TOTAL	733,2	725,3
Deudas financieras no corrientes	282,8	339,9
Otros pasivos no corrientes	45,4	48,1
PASIVO NO CORRIENTE	328,2	388,0
Deudas financieras corrientes	54,5	58,4
Otros pasivos corrientes	123,8	139,6
PASIVO CORRIENTE	178,3	198,0
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	1.239,7	1.311,2

AVISO LEGAL

El presente documento puede contener manifestaciones de futuro sobre intenciones, expectativas o previsiones sobre el Grupo Cementos Molins (de ahora en adelante, "la Compañía" o "Cementos Molins"). Estas manifestaciones pueden incluir proyecciones y estimaciones financieras con asunciones, declaraciones relativas a planes, objetivos, y expectativas que pueden referirse a diversas materias, entre otras, a la base de clientes y a su evolución, al crecimiento de las distintas líneas de negocio y al del negocio global, a posibles compras, desinversiones u otras operaciones, a los resultados de la Compañía y a otros aspectos relativos a la actividad y situación de la misma.

Las manifestaciones de futuro o previsiones contenidas en este documento pueden ser identificadas, en determinados casos, por la utilización de palabras como «expectativa», «anticipación», «propósito», «creencia» o de un lenguaje similar, o su correspondiente forma negativa, o por la propia naturaleza de predicción que tienen las cuestiones referidas a estrategias, planes o intenciones. Estas manifestaciones de futuro o previsiones reflejan las opiniones de Cementos Molins respecto a sucesos futuros, no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos e incertidumbres que podrían determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas intenciones, expectativas o previsiones. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos identificados en los documentos con información más completa registrados por Cementos Molins ante los diferentes organismos supervisores de los mercados de valores en los que cotiza su acción y, en particular, ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores.

Lo expuesto en este documento debe ser tenido en cuenta por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que comprar o vender o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por la Compañía y, en particular, por los analistas e inversores. Salvo en la medida en que lo requiera la ley aplicable, Cementos Molins no asume ninguna obligación de actualizar públicamente el resultado de cualquier revisión que pudiera realizar de estas manifestaciones para adaptarlas a hechos o circunstancias posteriores a este documento, incluidos, entre otros, cambios en el negocio de la Compañía, en su estrategia de desarrollo de negocio o cualquier otra posible circunstancia sobrevenida.

Este documento puede contener información financiera resumida o información no auditada. La información contenida en el mismo debe leerse en conjunto y está sujeta a toda la información pública disponible sobre la Compañía, incluyendo, en su caso, otros documentos emitidos por la Compañía que contengan información más completa.

Por último, se hace constar que ni este documento ni nada de lo aquí contenido constituye una oferta de compra, venta o canje, o una solicitud de una oferta de compra, venta o canje de valores, o una recomendación o asesoramiento sobre ningún valor.